

WWW.KURSIV.KZ

"Курсив" № 26 (655)



Почтовые индексы:  
15138 - для юр. лиц  
65138 - для физ. лиц

# КУРСИВ

всегда в курсе: новости, прогнозы, аналитика



РЕСПУБЛИКАНСКИЙ ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК | ИЗДАЕТСЯ С 2002 ГОДА

№ 26 (655), ЧЕТВЕРГ, 28 ИЮЛЯ 2016 г.

**ВЛАСТЬ/БИЗНЕС:**  
ЦЕНТР  
ЦЕНТРУ РОЗНЬ

>>> [стр. 2]

**ИНВЕСТИЦИИ:**  
ВАЛЮТНЫЙ  
ОБЗОР

>>> [стр. 4]

**БАНКИ И ФИНАНСЫ:**  
МЕТАМОРФОЗЫ  
ПЕРЕВОДОВ

>>> [стр. 6]

**КУЛЬТУРА:**  
ИСТОРИЯ С  
ПРОДОЛЖЕНИЕМ

>>> [стр. 8]

**\* Бриф-новости**

**Кто из иностранцев арендует земли сельхозназначения?**

Данные Министерства сельского хозяйства по иностранным земледельцам далеки от действительности. Кто в реальности из нерезидентов арендует земли сельхозназначения в Казахстане, выяснял «К». >>> [стр. 2]

**Skechers: инвестиции в спортивную атрибутику**

Аналитики предлагают покупать акции компании Skechers, среднегодовой темп прироста доходов которой составил более 18% за последние пять лет, увеличившись с \$1,6 млрд в 2011 году до \$3,4 млрд в 2015-м. >>> [стр. 4]

**За границу — по рецепту**

По данным Harvard Medical International, в 2015–2016 годах казахстанцы, выезжавшие на лечение за рубеж, потратили на медицинские услуги порядка \$280 млн. Это лишь приблизительные данные. По мнению специалистов, реальные масштабы обращения к зарубежным медикам определить трудно, поскольку мало кто из выезжающих за границу пациентов регистрируется в Казахстане, а некоторые туристы принимают решение пройти обследование, лишь приехав за границу. >>> [стр. 5]

**ВБ позитивно оценил новую денежно-кредитную политику**

Всемирный банк (ВБ) опубликовал специальный доклад «Казахстан: затишная путь к восстановлению». Значительная часть комментариев ВБ посвящена переходу к новой денежно-кредитной политике. Перспективы оцениваются весьма позитивно, и действия Нацбанка, начиная с прошлого октября, не подвергаются серьезной критике. Оценки ВБ выглядят особенно актуально на фоне дискуссий относительно происходящего в последние дни на валютном рынке. >>> [стр. 6]

**Polymetal нашел руду под дорогой областного значения**

Для предприятий АО «Варваринское» и ТОО «Орион Минералс» демонтаж дороги областного назначения с целью разработки карьера является необходимостью. Однако это доставит неудобства жителям ближайших поселков, которые будут вынуждены добираться до Костаная окольными путями. >>> [стр. 7]

**«Стартрек: Бесконечность» — в единстве сила**

Что делать, если вы оказались в неизведанной туманности без связи, корабля и оружия? Зато под боком хорошо организованные инопланетные захватчики, для которых вы — желанная добыча. Впрочем, капитан «Энтерпрайза» Джеймс Ти Кирк выбирался и не из таких ситуаций... >>> [стр. 8]

## Нацбанк против Нацбанка

Весенние интервенции Нацбанка до сих пор остаются фактором недоверия

**Валюты**

**В ситуации снижения курса тенге Нацбанк в очередной раз рискует столкнуться с проблемой недостатка доверия. Отчасти это связано с действиями самого финрегулятора, ограничившего свободу движения тенге в сторону укрепления, в последние месяцы, что сформировало определенные ожидания того, что и движение вниз тенге при наступлении соответствующих объективных факторов будет смягчаться. Теперь Нацбанку придется заново убеждать рынки, что он не влияет на фундаментальные тренды на валютном рынке и курс тенге движется свободно.**



Избыточную тенговую ликвидность пока удается удержать вне валютного рынка

**Николай ДРОЗД**

Ослабление тенге по отношению к доллару в течение нескольких последних дней существенно ускорило 26 июля, когда тенге ослаб за день более чем на 3%. Средневзвешенный курс на дневной биржевой сессии составил 351,20 тенге, при этом последние сделки заключались на уровне 354,40. Роль внешних фундаментальных факторов в происходящем очень велика. Тем не менее главным вопросом остается — не двинется ли на валютный рынок избыточная краткосрочная тенговая ликвидность, которую Нацбанку приходилось абсорбировать в последнее время с помощью достаточно дорогих нот. Если внешние фундаментальные факторы будут оказывать продолжительное давление в сторону ослабления тенге, все

более спорным будет становиться решение Нацбанка об июльском снижении базовой ставки, сразу на 2% — с 15 до 13%. Пока о каком-то очень масштабном росте активности на валютном рынке говорить сложно. При всех масштабах ослабления тенге 26 июля общий объем утренней и дневной биржевых валютных сессий составил \$121,050 млн, что означает очень небольшой рост объемов по сравнению с предыдущим торговым днем, когда объем биржевого валютного рынка составил \$112 млн. При этом наиболее высокий объем торгов отмечался в пятницу, 22 июля, когда тенге ослаблялся гораздо более скромными темпами, но объем двух сессий вырос до \$164 млн. Еще более показательной является ситуация со ставками на денежном рынке, отражающая спрос на тенге, которые потенциально могли бы оказаться на валютном рынке в по-

исках более высокой доходности. Индикатор TONIA, отражающий ставки на рынке однодневного репо, после снижения базовой ставки находившийся на уровне близком к 12%, на котором находится уровень обязательств Нацбанка по изъятию ликвидности, в середине дня 26 июля достиг 12,77%. Это очень небольшое увеличение, не позволяющее говорить о каком-то шоковом влиянии на денежные рынки и появлении спекулятивных ожиданий, связанных с валютным рынком. К концу дня TONIA и вовсе скорректировался до уровня в 12,14%, что соответствует полностью управляемой и спокойной ситуации на рынке репо. Возможно, снижение стало следствием воздействия Нацбанка. При этом 26 июля объемы на биржевом рынке однодневного репо выросли до 308,4 млрд тенге по сравнению с 269, 4 млрд тенге накануне. Объемы толь-

ко рынка однодневного репо были 26 июля в 7,3 раза больше объемов биржевого валютного рынка. На рынке более длинного репо практически не произошло роста ставок. Стоимость 10-дневных валютных свопов выросла 26 июля на 0,52%, до 13,11%, ставки по 20-дневным инструментам находятся практически на том же уровне. Таким образом, пока влияние избыточной тенговой ликвидности на события на валютном рынке крайне невелико.

**Тенге зависим от нефти и валют партнеров**

Нацбанк, похоже, осознанно отказался от масштабных попыток вербальных интервенций, ограничившись комментарием заместителя директора департамента монетарных операций и управления активами **Адила Мухамеджанова**, который подчеркнул отсутствие чего-то экс-

траординарного в происходящем и сохранение подходов Нацбанка, не торгующего против фундаментальных факторов. По его словам, «в настоящее время действует режим свободно плавающего обменного курса, который предполагает ежедневные колебания обменного курса в ту или иную сторону в зависимости от ряда факторов, в первую очередь — цен на нефть и курсов валют стран — торговых партнеров. При этом на курс тенге оказывают влияние также внутренние факторы, такие как ожидания участников рынка, движение бюджетных средств, периоды выплаты налогов и в последние месяцы — тренд на дедолларизацию». Г-н Мухамеджанов, как и следовало ожидать, отметил в качестве ключевых факторов наблюдаемую в июле тенденцию снижения цен на нефть, а также реакцию российского рубля, который начал ослабевать к доллару, несмотря на отмечаемое в последнее время снижение корреляции с ценами на нефть.

Большинство экспертных оценок также состоит в том, что происходящее стало результатом действия внешних факторов, прежде всего роста цен на нефть и ослабления российского рубля. Тенге несколько сдал позиции, правда, и до столь резкого снижения цен на нефть, и тогда это объяснялось временным повышением спроса на валюту, возможно, в преддверии крупных долговых внешних выплат кого-то из крупных игроков. В такой ситуации отсутствия фундаментальных факторов смягчающее влияние Нацбанка соответствовало бы логике регулятора, до этого осуществлявшего интервенции в форме покупки долларов, смягчая ситуацию с их «системным внутренним предложением». Продавал ли Нацбанк доллары и в каком объеме, выяснится в момент публикации статистики о валютных интервенциях в июле.

стр. 6 >>>

## Правительственные приемы против черного лома

**Законопроект**

**Правительство намерено вновь ввести запрет на экспорт лома черных металлов, аргументируя эту меру имеющимся дефицитом. Но многие участники рынка уверены: запрет является прямым лоббированием интересов нескольких крупных компаний и он только усугубит ситуацию, вынудив небольшие предприятия уйти с рынка.**

**Элина ГРИНШТЕЙН**

Министр по инвестициям и развитию РК **Женис Касымбек** на отчетной встрече с населением в очередной раз подтвердил информацию о возможном введении запрета на экспорт с территории Казахстана отходов и лома черных металлов на 6 месяцев с 1 августа текущего года. По словам главы министерства, данный шаг необходим для того, чтобы загрузить отечественные металлургические предприятия.

«Есть риск недостижения плановых показателей роста в связи с проблемой нехватки металлолома у отечественных производителей», — отметил г-н Касымбек в рамках содействия по вопросам горно-металлургического комплекса в Темиртау под председательством премьер-министра **Карима Масимова**, которое прошло в конце июня. «В рамках

реализации антикризисного плана министерством проведен анализ по потреблению, импорту и экспорту лома и отходов черных металлов», — добавил г-н Касымбек.

Главный эксперт центра отраслевого анализа АО «Казахстанский институт развития индустрии» **Турар Жолмагамбетов** отметил высокую важность поднятой темы: «Сегодня от лома черных металлов зависит ряд металлургических предприятий, производящих остро востребованную продукцию для экономики Казахстана — арматуру для сектора строительства и производства стальных бесшовных труб для нефтегазовой промышленности и прочее, что делает существующий запрет оправданным. Однако вместе с вводом за-

прета правильно было потребовать от ломоперерабатывающих предприятий соответствующего роста производства. Кроме того, я считаю, что компетентным органам РК (КРЕМ и ЗК) необходимо вести мониторинг ценообразования продукции, произведенной из лома. Ведь при ограничении рынка стоимостью лома снижается, соответственно цена на готовую продукцию должна быть ниже».

**А есть ли недостаток?**

Женис Касымбек заявил, что проект приказа о запрете на вывоз отходов и лома черных металлов был разработан по поручению г-на Масимова, учитывая наличие критического недостатка металлолома.

При этом интересен тот факт, что ежегодно в Казахстане собирается

в среднем около 3,5 млн тонн лома. Это при ломообразовании более 5 млн тонн в год — ломосбор зависит от спроса. А максимальный объем переработки лома черных металлов за годы независимости составил 1,71 млн тонн (2011 год).

Первый временный запрет на вывоз лома (продолжавшийся в течение двух лет) был введен в декабре 2013 года с целью, аналогичной преследуемой сегодня — увеличить объемы закупа лома отечественными предприятиями и повысить объемы изготовления и импорта конечного продукта. Однако итоги вышли противоположные — в 2014 году было переработано 0,94 млн тонн, в 2015-м — 0,9 млн.

стр. 7 >>>



# Латифундисты извне

## Кто из иностранцев арендует земли сельхозназначения в Казахстане?

### Сельское хозяйство

**Данные Министерства сельского хозяйства по иностранным земледельцам далеки от действительности. Кто в реальности из нерезидентов арендует земли сельхозназначения в Казахстане, выяснял «Къ».**

**Арман ДЖАКУБ**

В позапрошлом номере (см. материал «Разделяй и информируй», № 24 от 14 июля 2016 года) «Къ» писал о том, что правительство в лице Министерства сельского хозяйства не раскрывает весь список компаний с иностранным участием, которые арендуют земли сельхозназначения в Казахстане.

В условиях вакуума информации редакция попыталась собственноручно восполнить информационный пробел. Как выяснилось, официальная картина иностранного земледельца далека от истинного положения вещей. Данные сильно устарели — только 1 из 10 обозначенных ранее совместных предприятий на сегодня имеет иностранное участие. Впрочем, есть и те компании, которые ранее не попадали в список иностранных земледельцев. Возникает резонный вопрос — почему?

### Дезинформация на земле

Начать стоит с официальных цифр, которые весной текущего года (13 мая) предоставлял «Къ» Комитет по делам строительства, ЖКХ и управления земельными ресурсами Министерства национальной экономики (ныне реорганизован и передан в ведение Министерства сельского хозяйства (МСХ)).

Напомним, по данным ведомства в иностранном земледелии числится 65 тыс. га, из которых примерно 45 тыс. га принадлежало совместным предприятиям с контрольной долей участия нерезидентов. Аналогичная информация приводится и на сайте jerturaly.kz, созданном правительством в связи с митингами по «земельному вопросу» и направленным на разъяснение норм законодательства.

В начале мая текущего года «Къ» направил запрос в МНЭ с просьбой предоставить список иностранных земледельцев по типу государственной принадлежности. Основная доля приходилась на СП с участием иностранцев граждан и юрлиц (см. таб.). Однако обзвонив территориальные управления по земельным отношениям регионов, где арендовали земли эти предприятия, «Къ» выяснил, что 9 из 10 СП уже 100%-но казахстанские компании.

С другой стороны, в список иностранных земледельцев не



По предварительным расчетам «Къ» в иностранном земледелии могут находиться около 40 тыс. га земель

попали другие СП с иностранным участием. По предварительным расчетам «Къ» в иностранном земледелии могут находиться около 40 тыс. га земель. Только владельцы и их государственная принадлежность разительно отличаются от прежних значений. Кто же из иностранцев арендует земли в Казахстане попытался выяснить «Къ».

### Китайские арендаторы

Пожалуй, самой крупной «неучтенкой» по объему арендуемой земли является ТОО «Long Xin Международная торговая компания по Восточно-Казахстанской области (ВКО)». Компания зарегистрирована еще в мае 2014 года, о чем свидетельствует бизнес-идентификационный номер (БИН) компании. Компания на 100% имеет иностранные корни. С этим соглашаются представители земельного управления по ВКО.

Учредителями, согласно данным Министерства юстиции, являются ООО «Алтай Синьзи международная торговая компания» и ООО «Илун подсолнечник компания в городе Даань». Спектр деятельности компании — выращивание масличных культур в Бескарагайском районе ВКО.

По данным территориального управления по земельным отношениям ВКО, Long Xin арендует 14,757 тыс. га сельскохозяйственных земель. Всего, как отмечают в управлении, в регионе зарегистрировано три иностранных земледельца. Оставшиеся двое — граждане РФ, арендующие 145 и 6,4 га соответственно.

«Это бывшие граждане РК, которые получили гражданство России и за которыми сохранились права аренды», — пояснили в call-centre по разъяснению земельного законодательства региона. Впрочем, такие факты есть повсеместно и по другим регионам. Именно поэтому в структуре иностранных земледельцев

по государственной принадлежности лидирует Россия — в основном, это бывшие граждане РК, переехавшие на ПМЖ в соседнее государство.

Однако в области есть и другие компании, арендующие сельхознаделы. Одним из таковых является ТОО «Батуа». В территориальном земельном управлении «Къ» заявили, что компания в их базах значится казахстанской.

По данным РГП «НПЦЗем» по ВКО, компания арендует 29,77 тыс. га земли. Собственниками товарищества, по данным реестра компании, являются ТОО «Даремет» (принадлежит Нурлану Биядилову) и ТОО «Уайз Групп» (принадлежит китайской Kazakhstan Development Limited).

Доли владения не уточняются, но, как заявляет один из участников Земельной комиссии, член партии «Нур Отан» Айдын Егубаев, китайской стороне принадлежит 45% в ТОО. В МСХ не комментируют этот вопрос. В «НПЦЗем» по ВКО «Къ» заявили, что не располагают соответствующими сведениями, поскольку на момент возникновения права на земельные участки в перечне документов земельно-кадастрового дела отсутствовал устав с указанием учредителей.

ТОО «Батуа» занимается производством масличных культур и тесно аффилировано с ТОО «Уайз Групп» и «Чико Групп» через ТОО «Соевое кредитное товарищество», в котором они являются учредителями. Каков характер взаимоотношений между компаниями — остается неизвестным. Связаться с представителями этих компаний «Къ» не смог, хотя это представляло интерес.

На сайте AllBiz.kz в каталоге предприятий есть упоминание относительно ТОО «Батуа». Помимо спектра деятельности есть и сведения о наличии земель в Жамбылской области. «Къ» не смог обнаружить земли сельхозназначения, арендуемые ТОО «Батуа». Зато обнаружил ТОО «СПК Кордай-Халал-Ет», где един-

ственным учредителем значится ТОО «Уайз Групп» (принадлежит китайской Kazakhstan Development Limited).

Примечательно, что в справке о зарегистрированном юрлице, в графе учредители ТОО «СПК Кордай-Халал-Ет» выдается лишь количество учредителей — «1», не уточняя, кто именно. Зато в другом запросе в БД «Юридические лица» в части наименования дочерних предприятий ТОО «Уайз Групп» появляется ТОО «СПК Кордай-Халал-Ет», где также значится один учредитель.

В управлении по земельным отношениям Жамбылской области «Къ» подтвердили, что ТОО «СПК Кордай-Халал-Ет» значится иностранным земледельцем. Однако добавили, что китайской стороне принадлежит 48%-я доля участия в ТОО и не уточнили учредителя с казахстанской стороны, оставив вопрос открытым.

По данным управления, ТОО «СПК Кордай-Халал-Ет» на праве аренды принадлежит 7,7812 тыс. га земель сельхозназначения. Деятельность предприятия, как указывается в справке о регистрации ТОО, сосредоточена на разведении крупного рогатого скота.

### Американцы и другие

На сайте jerturaly.kz имеются сведения и о ТОО KazBeef Ltd в Акмолинской области, где 15% принадлежит американской компании Global Beef. Спектр деятельности ТОО на сайте не уточняется, однако есть сведения о площади земельного участка предприятия — 154,8 тыс. га, из которых 141,6 тыс. га — пастбища.

Имеются ли в регионе другие компании с иностранным участием и арендующие земли сельхозназначения или нет — неизвестно. На момент написания материала в территориальном земельном управлении не предоставили «Къ» ответа на запрос. Не получил «Къ» ответа из акимата Карагандинской области.

Однако, как сообщил источник, знакомый с ситуацией, в этой области насчитывается примерно четыре земледельца с иностранным участием. Причем, некоторые с долей владения, равным 50% и менее. По словам собеседника, эти компании в совокупности арендуют площади свыше 20 тыс. га сельхознаделов. В земельном управлении по Северо-Казахстанской области «Къ» заявили, что иностранных земледельцев в регионе не зарегистрировано. Однако на том же сайте jerturaly.kz сообщается, что в регионе идет реализация пилотного кооператива с участием китайских инвесторов по производству и переработке масличных культур.

Всего кооператив будет объединять 9 сельхозтоваропроизводителей с площадью земельных участков в 12 тыс. га. Как уточнили в региональном Центре обслуживания инвесторов, речь идет о ТОО

«Тайынша Май» (учредители — Компания с ограниченной ответственностью промышленная корпорация хлеба и масла «Сиань Айцзюй» и Анара Балгимбаева).

Как уточнил «Къ» глава ТОО Даурен Туранбеков, 51% в предприятии принадлежит китайским инвесторам. Однако никакого отношения к 12 тыс. га земель товарищество не имеет — ему принадлежит лишь 10 га под строительство завода по переработке рапса и производства масла.

«В Казахстане 80% пашен засажено пшеницей, что не есть хорошо. Выходить с рапсом на экспорт в соседние рынки для мелких производителей сложно. И наш завод станет для них таким экспортным рынком. Предполагается, что мы будем кредитовать такие предприятия в виде натуральных кредитов (ГСМ, семена и так далее) весной, а осенью расплачиваться с ними по рыночному ценам за полученный рапс. Переработку и дальнейший экспорт в КНР возьмем на себя», — поясняет Даурен Туранбеков.

Иностранные земледельцы зарегистрированы и в Алматинской области. В частности, речь идет о казахстанско-арабском ТОО «Аксункар-Аль-Сакар» (ОАЭ) и казах-

станско-иранском ТОО Empire Food. Стоит отметить, что по данным Министерства юстиции, в Empire Food значится лишь один учредитель, который также не указывается. Руководит товариществом иранский бизнесмен Джавидан Арман Джавад, который также упоминается как глава иранской Diba Sun Co.

Согласно БИНу компании, ТОО зарегистрировано еще в 2007 году. Дата последней перерегистрации — 17 января 2011 года. Почему компания отсутствовала в списке иностранных земледельцев также остается непонятным. На сегодня, как уточнили в земельном управлении по Алматинской области, компания арендует 4,056 тыс. га земель сельхозназначения.

В управлении по земельным отношениям по Павлодарской области на момент написания материала не предоставили ответа на запрос «Къ». В соответствующем управлении по Актобинской области «Къ» заявили, что на сегодня в регионе отсутствуют иностранные земледельцы. К слову, в области по данным МНЭ по состоянию на 13 мая насчитывалось четыре СП с участием иностранцев, которые арендовали около 30 тыс. га земель сельхозназначения.

| Список иностранных земледельцев, включая предприятия с долей участия иностранных юрлиц |               |
|--|---------------|
| Государственная принадлежность   | Площадь, в га |
| Россия   | 10236         |
| Кипр   | 7959          |
| США  | 432           |
| Германия   | 294           |
| КНР  | 282           |
| ОАЭ  | 859           |
| Польша   | 45            |
| Турция   | 7             |
| Беларусь   | 0,4           |
| Украина  | 0,4           |
| Австралия  | 0,2           |
| Израиль  | 0,1           |
| Иран   | 0,1           |
| Армения  | 0,4           |
| Узбекистан   | 0,2           |
| ЮАР  | 0,2           |
| Молдова  | 0,1           |
| Бразилия   | 0,1           |
| Латвия   | 0,1           |
| АО «Коктас-Актобе» (СП Казахстан-Германия, Актобинская область)                        | 2766,5        |
| ТОО «Лад» (СП Казахстан-Россия, Актобинская область)                                   | 1,6           |
| ТОО «Молочные продукты» (СП Казахстан-Киргизия, Актобинская область)                   | 2700          |
| ТОО «Монтаж и строительство» (СП Казахстан-КНР, Актобинская область)                   | 0,4           |
| ТОО Smart Agro Karkara (СП Казахстан-Малайзия, Жамбылская область)                     | 11083,8       |
| ТОО KAZ-ir Agro (СП Казахстан-Малайзия, Жамбылская область)                            | 2482          |
| ТОО «Аксункар-Аль-Сакар» (СП Казахстан-ОАЭ, Алматинская область)                       | 1000          |
| ТОО «Монтажник» (СП Казахстан-Корея, Алматинская область)                              | 331,9         |
| ТОО «Руби РОЗАГрикол» (СП Казахстан-Ливан, Алматинская область)                        | 231,8         |
| ТОО «Азиягрупп» (СП Казахстан-Германия, Алматинская область)                           | 44            |
| Итого:   | 65058         |

## Центр центру рознь

### Образование

**Министерство образования и науки (МОН) сообщает об инициации государственно-частного партнерства с ТОО U-FUTURE. «Къ» выяснил, что это за проект и кто будет его реализовывать.**

**Ербол КАЗИСТАЕВ**

Как сообщает МОН, в ведомство обратилось ТОО U-FUTURE с инициативой создания «Регионального центра тестирования и педагогической компетенции». Сумма сделки составит 1,149 млрд тенге. Срок действия договора — 20 лет.

По замыслу инициаторов в 16 регионах страны (14 областных центров и 2 города республиканского значения) будет создана сеть центров тестирования.

«Создаваемая сеть региональных центров тестирования будет объединена единым программным обеспечением, техническими требованиями и общими правилами администрирования тестирования. Назначение сети региональных центров тестирования — стандартизация, повышение прозрачности и справедливости процедур внешнего оценивания, предусматривающих компьютерное и бумажное тестирование», — говорится в извещении.

Запрос «Къ» о проекте МОН оставил без ответа. По данным Министерства юстиции РК ТОО U-FUTURE зарегистрировано 24 апреля 2013 года в Алматы. Первым руководителем Жанат Рахмани. Единственным уч-



редителем компании является ТОО U-Partners.

Эта компания является разработчиком Центра онлайн-тестирования UStudy, а также одноименного программного обеспечения. Как говорится в извещении, реализация проекта неразрывно связана с данными ПО.

Согласно информации минобна, ТОО U-Partners зарегистрировано 18 июня 2008 года в Алматы, перерегистрировано 13 июля нынешнего года. Первым руководителем также является Жанат Рахмани.

Помимо него в учредителях числятся еще три человека. Абулхамит Бекетов, аудитор компании Deloitte, Назгуль Катен и Адиль Мухамеджанов.

К слову, последний является сыном экс-вице-министра охраны окружающей среды Бектаса Мухамеджанова. Также Адиль Бектасович до недавнего времени был членом совета директоров АО «АзияКредит Банк».

Общая стоимость проекта со-

ставит 1,149 млрд тенге. Стоит отметить, что это немного меньше, чем содержание РККП «Национальный центр тестирования» (НЦТ). Бюджет НЦТ в 2016 году — 1,58 млрд тенге. С 2012 года по 2015 финансирование предприятия выросло с 1 до 1,68 млрд тенге.

Сейчас с помощью сервиса UStudy можно сдать пробное тестирование ЕНТ, а также пройти учебные видеокурсы по различным предметам.

«Запрашивается мера государственной поддержки в виде гарантии потребления услуг, производимых в ходе реализации Проекта, посредством обеспечения прохождения внешней оценки знаний определенным количеством пользователей (школьники, студенты, персонал организаций образования)», — говорится в официальном извещении.

Проект предусматривает проведение как бумажных, так и онлайн-тестирований. Пользователь может провести работу над ошибками и получить 11 аналитических и статистических отчетов.

## Деление спортивных денег

### С 2018 года в стране изменится модель финансирования спорта

### Спорт

**В 2018 году планируется внедрить новую модель финансирования спорта в Казахстане. Министерство культуры и спорта (МКС) обещает, что она будет отличаться от нынешней системы эффективности и объективности выделения денежных средств.**

**Азат МУХАМБАЕВ**

Министерство культуры и спорта РК сообщает, что новая модель финансирования спорта начнет работу 1 января 2018 года. В прошлом году на совместном расширенном совещании ведомства и Национального олимпийского комитета (НОК) была представлена ее новая концепция.

«В целях обеспечения сбалансированного распределения бюджетных средств по видам спорта предлагается внедрение системы ранжирования видов спорта. Предполагаемая система будет осуществляться исходя из ежегодно выделяемых средств на финансирование спорта. Ранжирование будет способствовать повышению прозрачности и объективности системы финансирования», — сообщает МКС.

Как утверждают разработчики концепции, на сегодняшний день

размеры финансирования того или иного вида спорта определяются исходя из «спортивных приоритетов» руководителей МНО. Основной упор делался на футбол, хоккей и волейбол. При этом игнорируются более успешные и результативные виды спорта.

«Большое значение имеет статус и занимаемая должность руководителя Федерации и его взаимоотношение с местным исполнительным органом», — говорится в тексте концепции.

Основными критериями ранжирования станут: спортивные достижения на международных соревнованиях, национально-культурная традиция, наличие кадрового потенциала, наличие материально-технической базы, соотношение особенностей вида спорта к климатическим условиям региона.

Итак, с 2018 года МКС будет определять дополнительные критерии ранжирования для развития массового спорта. В свою очередь НОК — для спорта высших достижений. Все это будет осуществляться на основе предложений отечественных федераций.

В разработке концепции, помимо инициатора в лице МКС, участвовал еще и НОК. Последний представлял интересы национальных федераций по олимпийским видам спорта. Однако в ответе на запрос «Къ» НОК не уточняет, какие именно предложения были внесены комитетом.

Также концепция предусматривает уменьшение зависимости федераций

от спонсоров. Предлагается внести изменения в Бюджетный кодекс РК и предусмотреть для федераций «государственные задания».

По мнению разработчиков концепции закон «О физической культуре и спорте» требует доработки. К примеру, предлагается добавить в рейтинговую систему акимов регионов строительство не менее двух физкультурно-оздоровительных сооружений в год.

Также в компетенцию уполномоченного органа в области физической культуры и спорта будет включено утверждение нормативов и правил использования спортивных сооружений. По мнению разработчиков это обеспечит качество объектов и их доступность населению.

Как сообщает НОК, денежные средства на республиканском уровне распределяет МКС, а на местном — акиматы. В свою очередь, комитет не участвует в распределении денег.

«Из республиканского бюджета на развитие спорта высших достижений и массового спорта ежегодно выделяется в пределах 19 млрд тенге. Министерством не ведется анализ финансирования местных исполнительных органов», — сообщили редакция «Къ» в МКС.

На презентацию новой модели финансирования спорта было озвучено, что общая сумма денег, выделенных на спорт МНО, составила 67 млрд тенге, из них 16 млрд — в пользу футбола.

## Кайрат БЕКТУРГЕНЕВ, Председатель Правления АО «Национальное агентство по развитию местного содержания NADLoC»

**Дата рождения:** 16.11.1978  
**Образование:**  
Восточно-Казахстанский государственный университет (2000), Специальность «Финансы и кредит».  
Казахский Национальный технический университет (2003), Специальность «Металлургия».  
Магистратура Карагандинского государственного университета имени Е. А. Букетова (2015).  
**Трудовой стаж:**  
Работа в коммерческих фирмах в г. Алматы (2001–2003);  
Сотрудник Министерства индустрии и торговли РК (2003–2006);  
Менеджер Департамента системных проектов АО «Фонд устойчивого развития «Казына» (2006–2007);  
Управляющий директор АО «НК СПК «Сарыарка» (2007–2010);

Директор ТОО «Сарыарка Авто Пром» (2010–2011);  
Директор Департамента инвестиционного сотрудничества АО Kaznex Invest (2011);  
Заместитель Председателя Правления «Национальное агентство по развитию местного содержания NADLoC» (04.2011);  
Председатель Правления АО «Национальное агентство по развитию местного содержания NADLoC» (с 09.2012).

**Должности:**  
Председатель первичной партийной организации партии «Нур Отан» при АО «Национальное агентство по развитию местного содержания NADLoC»;  
Доверенное лицо кандидата в Президенты РК Назарбаева Н. А. на внеочередных выборах Президента Республики Казахстан (2015);

Делегат XII внеочередной конференции Есильского районного филиала партии «Нур Отан»;  
Делегат XXI конференции Астанинского городского филиала партии «Нур Отан»;

**Государственные и международные награды, премии, почетные звания:**  
**Благодарности:** Президента РК Назарбаева Н. А., Астанинским городским филиалом партии включен в список кандидатов для участия в проекте «Нур Отан» «Партияның жаңа 50 тұлғасы» – «50 новых лиц партии», благодарность партии «Нур Отан» за вклад в развитие.  
**Воинская служба, воинские и специальные звания, классные чины:**  
Служба в рядах вооруженных сил РК (2000–2002).

# «Нужно активнее внедрять институт субконтрактации, привязывая к нему меры господдержки»

Весной этого года в Казахстане был презентован Центр субконтрактации и промышленной кооперации, созданный на базе АО «Национальное агентство по развитию местного содержания NADLoC». О том, как новый институт будет реализовывать политику импортозамещения в интервью «Къ» рассказывает председатель правления АО NADLoC Кайрат Бектурганев.

Арман ДЖАКУБ

— Здравствуйте, Кайрат Амангельдинович! Начнем с краткого бэкграунда. В чем смысл создания подобного института в Казахстане?

— Субконтрактинг, если перевести с английского, — субподряд. То есть, когда крупное предприятие, зачастую сборочное, выстраивает под собой полностью или частично производственные цепочки. Либо другая схема работы. Например, как у Apple. У них вообще своих заводов нет. Им принадлежат «мозги» — технологии, чертежи и конструкции. А все производственные участки они отдают на аутсорсинг субконтрактерам. Они владельцы бренда и идеи. Это классический пример субконтрактации.

У нас цель на сегодня — выпустить не только новые виды продукции, но и повышение локализации на уже существующих предприятиях и мощностях. За последнюю пятилетку индустриализации у нас открылось много заводов. Мы стали выпускать больше интересных и новых вещей. Главная цель — меньше импортировать и наращивать производство у нас в Казахстане. Посмотрите на динамику развития автомобилестроения. Очень много отечественного авто на дорогах страны сейчас ездит.

— Раз уж разговор зашел об автопроме, можете навскидку сказать, какова на сегодня локализация у отечественных авто-сборочных предприятий?

— Анализируя базу СТ КЗ на автомобили, мы обнаружили, что максимальная локализация на отечественных автозаводах — 30%, минимальная — 7%. То есть, зачастую, эти 7–15%, скорее всего, заработная плата, которая идет в калькуляцию. Мы получаем узлы из-за рубежа и делаем отверточную сборку, говорим, что это казахстанский автомобиль. Да, он собран здесь, товар соответствует критериям достаточной переработки.

— Какие главные критерии оценки отечественного товара? И в чем эюзионизм института субконтрактации?

— Когда на таможенно приходит двигатель, у него есть код ТН ВЭД, по которому идет растаможка. Как правило, товар состоит из 3–4 ключевых узлов. У них тоже свой ТН ВЭД. Потом, когда их в один автомобиль собирают, получается автомобиль, у которого совсем другой код ТН ВЭД. Это, очень грубо обобщая, говорит, что товар достаточно переработан. То есть, товар получился. Значит, он отечественный. Теперь задача, по мере возможности, идти в сторону импортозамещения и убирать импортные комплектующие. Другими словами, повышать локализацию. И цель нашего института — создать ВЭВ-площадку, где можно легко искать субконтракторов и создавать через кооперацию промышленные цепочки. Вторая, но не менее важная цель — через развитие местного содержания добиться максимального импортозамещения.

— Не противоречит ли импортозамещение обязательствам Казахстана, взятым в рамках членства в Евразийском экономическом союзе (ЕЭС) и Всемирной торговой организации (ВТО)?

— Каждое государство может проводить соответствующую политику. Самое главное здесь, чтобы оно не нарушало международных обязательств, которые Казахстан на себя взял. И в рамках ЕЭС и ВТО этот инструмент не вступает в противоречие со взятыми обязательствами. Объясню почему: субконтрактация и промышленная кооперация



Кайрат Бектурганев: «Мы делаем фокус на том, что предприятия теоретически могут делать, а не на том, что они сейчас производят».

предусмотрены в рамках реализации Договора о создании ЕЭС. Так, согласно решению № 9 (от 8 сентября 2015 года) Евразийского межправительственного совета государства-члены формируют на национальном уровне Евразийскую сеть промышленной кооперации и субконтрактации.

По ВТО мы связывались с АО «Центр развития торговой политики», где нас заверили в отсутствии противоречий.

Когда институт заработает, заявка вначале подается в Казахстане, чтобы выявить местных субконтракторов. Если заявитель не находит таковых, она дальше идет в страны-члены ЕЭС. Если не находит и на этом уровне, то дальше эта заявка идет в остальной мир — Европу, Китай и так далее.

— Какой экономический эффект получит страна от его создания?

— Хочу отметить, что, во-первых, это протокольное решение о создании института. Другими словами, проект пилотный и без денег. Сейчас институт готовит бизнес-кейс. Описываем в теории и 2–3 практических примера, куда входят порядка 10 проектов. На сегодня имеем уже 5 проектов. Шестой на стадии переговоров.

— Расскажите подробнее о проектах?

— У нас в Казахстане есть завод «Локомотив Курастыру Зауыты». Этот завод построен в рамках ГПФИИР. До его постройки Казахстан никогда не собирал железнодорожные локомотивы. Среди стран постсоветского пространства всего три страны сейчас имеют такое производство. Один на Украине, другой в России и третий — у нас. Самый современный завод находится в Казахстане. Его строили совместно с General Electric. Сам проект очень масштабный. Но даже тогда, когда шло строительство, глава государства ставил задачу — необходимо максимально вовлекать казахстанские материалы. Помимо рабочей силы, а это порядка 1500 человек — построили огромный завод. С его появлением обеспечили загрузку по переоснащению ло-

комотивного парка казахстанских железнодорожных перевозчиков. Благодаря этому парк локомотивов «Казахстан ТемирЖолы» обновлен. Сейчас завод, в основном, работает на экспорт.

Комплекс стоит — оборудование шикарное. Сварка, заточка, системы сертификации внедрены. Специалисты грамотные работают. Сейчас стоит вопрос — что же еще можно на его мощностях производить. И когда у нас была идея внедрить субконтрактацию в жизнь, мы решили попробовать именно с этого предприятия.

Мы обратились в ЛКЗ и показали им заявку от «КазТемирТранс». У них есть вагоны-тележки, разобрали их по деталям. После чего организовали встречу с производителями и спросили — что из этого всего они смогут производить? ЛКЗ, в частности, нашел для себя новое производство — соединительные стержни. Порядка 1200 таких тележек подлежало ремонту. То есть, детали можно менять. Представляет, какие заказы? Понятно, что это не основной профиль их деятельности. Но в производственных циклах это позволяет увеличивать загрузку отечественных предприятий на том оборудовании, что они имеют.

Сейчас мы подписали рамочное соглашение в апреле текущего года. И мы надеемся, что к концу года будет коммерческое предложение по производству соединительных стержней. И это только на старте. В идеале, спектр по импортозамещению большой. Одна их часть требует затрат на сертификацию и получение ГОСТов. Поэтому сейчас мы сконцентрированы на тех комплектующих, которым не требуются ГОСТы.

— Где еще в Казахстане можно активно использовать субконтрактацию?

— Практически везде. Сейчас в рамках ЕЭС предприятия легкой промышленности в части кооперации дошли вплоть до сырья, то есть хлопка. Многие виды изделий легкой промышленности имеют 100%-ю локализацию. Причем, это не одно предприятие-гигант, а ряд малых и средних частных бизнесов, кото-

вопне смогут производить. И так постепенно, наращивая локализацию, к примеру, до 50% к 2020 году.

— На каком этапе идет становление института?

— Сейчас мы проводим индустриальную перепись. Собираем всю информацию о предприятиях и систематизируем ее. Причем, делаем фокус на том, что предприятия теоретически могут делать, а не на том, что они сейчас производят. И все эти данные будем загружать в портал, на котором можно увидеть данные поставщиков из различных отраслей экономики. Причем, смотреть в региональном разрезе.

Далее каждое предприятие группируется по ТН ВЭД и СКП что уже позволяет автоматически классифицировать их по той или иной отрасли. Рынок сбыта: с кем были контракты, кому он поставляет товар и кто поставляет ему комплектующие; планы по освоению новых видов производств и реализованные проекты; количество занятых рабочих на предприятии. Сейчас мы набираем весь этот массив данных и потом будем его систематизировать, чтобы придать ему более товарный вид.

— Как будет происходить промышленная кооперация в сети?

— Как только перепись закончится, мы эти данные выгрузим на портал, который будет аналогом онлайн-платформы в формате B2B. На нем, также отдельно, заказчики смогут оставлять заявки на производство чего-либо. Допустим, тот же «КазТемирТранс» делает заявку на поставку тех или иных деталей, и все потенциальные субконтракторы получают рассылку с уведомлением. Последние, в свою очередь, также могут выставлять заказы на поставку сырья или других деталей и выступать заказчиками для других субконтракторов. В идеале онлайн можно будет создавать кластеры, начиная от сырья до конечного продукта. Пока идет паспортизация, а самого портала еще нет. Сейчас мы тесно сотрудничаем с местными исполнительными органами в части «индустриальной переписи». Сортируем их по отраслям. У нас уровень локализации по товарам, работам и услугам сейчас в среднем по стране 57%. Если взять товары, то это меньше 50%. И нам нужно двигаться вперед.

Следующий шаг — выявить простаивающие производства. Понять, почему и в чем их проблема. И уже на третьем этапе — создание площадки для производственных заказов. Если в Казахстане не найдем, будем отдавать на субконтракт в страны ЕЭС. Чтобы повысить локализацию в рамках союза.

Здесь хочу подчеркнуть, что мы ничего не заставляем. Подход чисто информативный и наша задача эффективно для бизнеса связать производственные цепочки внутри страны. Если у тебя здесь произ-

водство дороже, чем аналогичный товар в России, тебе нужно заниматься модернизацией. Ведь и Россия и Казахстан в одной примерно системе с похожими издержками и себестоимостью. Значит, отечественному производителю нужно повышать технологии, внедрять систему качества. Есть госпрограмма «Производительность-2020», — вперед! Конкурентоспособность в цене один из главных драйверов эффективного внутреннего производства.

— Насколько распространена субконтрактация за рубежом? Опыт каких государств брался за основу при создании подобного института в Казахстане?

— В международной практике аналогичные центры существуют в 30 странах. В том числе в России и Беларуси, которые являются нашими союзниками по ЕЭС. Намечается создание подобных центров в Армении и Киргизии.

Говоря про результаты, можно привести опыт участия в России при поддержке UNIDO Межрегионального центра промышленной субконтрактации и партнерства. В этой системе уже зарегистрировано более 16 тыс. предприятий России и размещено более 25 тыс. производственных заказов. Объем размещенных на бирже субконтрактов уже превысил 150 млн долларов. В системе субконтрактация используется единая методика и единое информационное пространство.

Что касается мирового опыта, то порядка 70% контрактов из ТОП-30 развитых стран построены по принципу субконтрактации. Речь не идет о госзакупках, а именно частном секторе. То же производство автомобилей в Германии построено по такому принципу. В советское время строились предприятия-гиганты. Сейчас мир более турбулентный и такие предприятия не совсем поворотливы. Субконтрактинг позволяет быть гибче и быстрее реагировать на изменения в экономике и внешней конъюнктуре.

Другой момент еще в том, что на Западе сперва к этому пришли на практике, поскольку находились в более конкурентной среде. И потом эти принципы и опыт пропихали. У них пути выхода на рынок были другие. Конечно, сейчас эти процессы тоже институционализированы. Нам ждать эволюции долго нет смысла, поэтому идем по пути «реформ сверху».

Для Казахстана главной перспективой является рост конкурентоспособности. В рамках ВТО перед страной стоят обязательства по снижению уровня поддержки, которые затронут, в том числе, и вопросы госзакупок. В этой связи формирование единой базы промпредприятий и реализации механизма субконтрактаинга позволяет максимально эффективно использовать внутренние ресурсы и разделение труда в производственной цепочке.

NADLoC

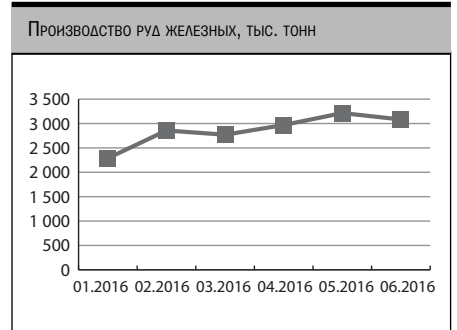
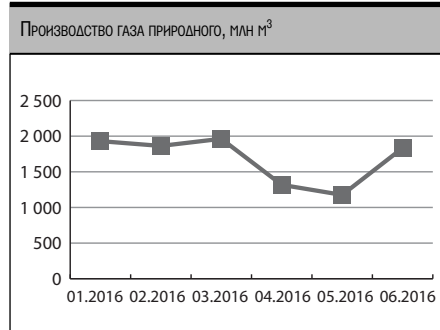
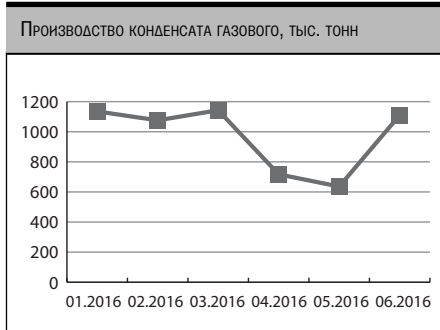
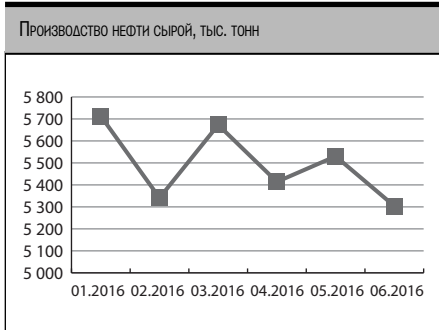
АО «Национальное агентство по развитию местного содержания NADLoC» определено Национальным институтом развития в области развития местного содержания. Акционер — Министерство индустрии и новых технологий. Задачи входят взаимодействие с государственными органами, казахстанскими, иностранными и международными организациями по вопросам развития местного содержания.











# За границу – по рецепту

## Медицинский туризм

По данным Harvard Medical International, в 2015–2016 годах казахстанцы, выезжавшие на лечение за рубеж, потратили на медицинские услуги порядка \$280 млн. Это лишь приблизительные данные. По мнению специалистов, реальные масштабы обращения к зарубежным медикам определить трудно, поскольку мало кто из выезжающих за границу пациентов регистрируется в Казахстане, а некоторые туристы принимают решение пройти обследование, лишь приехав за границу. В целом, несмотря на то что современные медицинские центры, оснащенные новейшим оборудованием, открываются и в РК, спрос на услуги зарубежного здравоохранения не падает.

Анна РЕЗНИК

Тенденция к росту медицинского туризма наблюдается и на глобальном уровне, так что в этом смысле Казахстан следует актуальным трендам. При этом, согласно данным, озвученным на международном конгрессе по медицинскому туризму Global Wellnes Tourism Congress, в настоящее время центры мирового медицинского туризма смещаются в страны Азиатско-Тихоокеанского региона и к 2017 году 50% рынка будет приходиться на страны Азии и Ближнего Востока.

Казахстанцы предпочитают получать за рубежом медицинскую помощь по таким направлениям, как кардиохирургия, нейрохирургия, онкология, гинекология. Развитию медицинского туризма из Казахстана способствовал ряд факторов. С одной стороны, на протяжении многих лет гражданам были недоступны сложные операции и обследования, которые успешно проводили зарубежные медики, с другой — никто не ограничивал в выборе страны и клиники в соответствии со спецификой заболевания и материальными возможностями.

В своих предпочтениях казахстанские пациенты также придерживаются глобальных трендов. Наиболее востребованы в качестве основных направлений медицинского туризма среди граждан РК Израиль, некоторые регионы Китая, Турция, Сингапур, Южная Корея.



Центры мирового медицинского туризма смещаются в страны Азиатско-Тихоокеанского региона, и к 2017 году 50% рынка будет приходиться на страны Азии и Ближнего Востока

Клиники Турции, в частности, выбирают пациенты, нуждающиеся в лечении онкологических, гинекологических заболеваний, в услугах специалистов в области эстетической медицины и стоматологии. «Если говорить о Южной Корее, то это направление действительно одно из самых востребованных среди казахстанцев. Кореяне активно применяют самые новые методы лечения, и многие операции здесь проводятся малоинвазивно, страна является признанным лидером в области, например, пластической хирургии. К тому же по сравнению с США, Японией или, например, Австрией услуги южнокорейских специалистов обходятся в несколько раз, а то и на порядок дешевле. Важно и то, что у этой страны безвизовый режим с Казахстаном, это сокращает бюрократические барьеры», — констатировала Айнура Жолманова, руководитель медицинского центра «Седжон Евразия».

По ее словам, в период с 2011 по 2015 год стажировку в южнокорейских клиниках прошли 95 казахстанских медиков, в числе которых не только специалисты из клиник республиканского уровня, но и врачи, работающие на местах. Такое сотрудничество, считают эксперты, позволяет внедрять разработки в РК и оказывать квалифицированную помощь на местах. В свою очередь южнокорейские специалисты привозят технологии в Центрально-Азиатский регион — как в Казахстан, так и в другие страны. Недавно меморандум о сотрудничестве с городским управлением здравоохранения Алматы подписали четыре южнокорейские клиники — кардиоваскулярный центр Sejong Hospital, Seoul women's clinic, офтальмологическая клиника

Hangil, клиника заболеваний позвоночника Wooridul. Зарубежные специалисты раз в две недели в Алматы будут консультировать казахстанских пациентов, предусмотрена возможность проведения на бесплатной основе операций в Южной Корее для малоимущих граждан. По мнению президента Ассоциации врачей медицинского туризма Виктории Минцер, сотрудничество медиков из разных стран вообще является одной из важных составляющих медицинского туризма. В этой сфере особенно важна фигура лечащего врача, специалиста, способного максимально точно поставить диагноз, назначить лечение, и в этом смысле выгоды сотрудничества с коллегами из других государств трудно переоценить.

В последние годы становится все более актуальным медицинский туризм в странах бывшего советского пространства. К числу безусловных достоинств постсоветского направления помимо отсутствия визовых барьеров (за исключением стран Балтии) можно отнести отсутствие языкового барьера, схожесть менталитета. При этом медики из Латвии, Эстонии имеют доступ к европейским технологиям, а зачастую и опыт работы на рынках европейских стран и предлагают лечение в офтальмологических клиниках, в области онкологии. Если говорить, например, о санаторно-курортном лечении, то многие направления не один десяток лет назад снискали славу всесоюзной здравницы. В ходе весенней медицинской выставки KINE объекты лечебно-оздоровительного туризма в Азербайджане представлял председатель правления Ассоциации поддержки оздоровительного и тер-

мального туризма Руслан Гулиев. По его словам, в республике сегодня продвигают современные технологии лечения с использованием природных ресурсов. В частности, санаторий «Гашалты», построенный в рамках госпрограммы по развитию курортов Азербайджана, использует выгоды географического положения и предлагает пациентам комплекс лечения с использованием нафталеновой нефти.

## А что в Казахстане?

Говоря о том, какое место на рынке услуг медицинского туризма может занять Казахстан, эксперты отмечают, что создание Национального медицинского холдинга и современных клиник на его базе позволило повысить привлекательность медицинского сектора для потенциальных клиентов из-за рубежа. Так, Национальный научный кардиохирургический центр оснащен современным оборудованием, внедряет и применяет современные технологии лечения, здесь работают специалисты, прошедшие подготовку за рубежом. В частности, сегодня Казахстан входит в число государств, где проводятся уникальные высокотехнологичные операции на открытом сердце. Одним из центров медицинского туризма планирует стать клиника, которая создается при Казахском национальном университете им. аль-Фараби.

К тому же, отмечают зарубежные эксперты, Казахстан отличается выгодное географическое положение, которое также имеет большое значение для развития медицинского туризма. За 2015 год медицинские услуги в казахстанских клиниках получили свыше 3600 иностранных пациентов, в том числе граждане России, Кыргызстана, США, Великобритании, за I квартал текущего года помощь казахстанских врачей получили свыше 1800 граждан других государств.

Однако, отмечают эксперты, одним лишь технологическим возможностями и кадрового резерва недостаточно, чтобы сделать медицинский туризм тем самым направлением бизнеса, которое будет приносить поступления в казну государства. По мнению зарубежных экспертов, в Казахстане пока нет достаточного количества современных клиник, способных привлечь на лечение пациентов из-за рубежа. Развитие отрасли осложняется и несовершенством туристической инфраструктуры, в частности сложности с получением визы, высокой стоимостью воздушных перевозок, дефицитом доступных по цене мест размещения.

# Испанская экспансия BQ дошла до Казахстана

## Мобильные устройства

Испанский производитель потребительской электроники BQ объявил о выходе на казахстанский рынок с модельным рядом смартфонов BQ Aquaris x5, Aquaris M4.5, Aquaris M5 и Aquaris M5.5. Испанская компания BQ была основана в 2010 году и сегодня является производителем смартфонов, планшетов, электронных книг, образовательной робототехники и оборудования для 3D-печати.

Анна ШАТЕРНИКОВА

На сегодняшний день позиции компании ожидаемо наиболее сильны на рынке Испании, где BQ стала лидером в сегменте смартфонов стоимостью 200–300 евро, потеснив Samsung. По словам представителя испанского офиса компании Елены Санчез, сегодня BQ помимо домашнего рынка представляет смартфоны на рынках Португалии, Германии, Франции и России, а 3D-принтеры и образовательная робототехника от компании известны в мировом масштабе. Выход на казахстанский рынок стал первым шагом к экспансии на пространстве СНГ после запуска бизнеса в России в ноябре прошлого года. В будущем компания планирует открытие казахстанского представительства.

«У нас амбициозные планы, мы хотим не только занять место в сегменте смартфонов, но и войти в образовательную систему с робототехникой от BQ, с 3D-принтерами, предложить всю экосистему, которая сегодня представлена в Европе. Главная задача заключается в том, чтобы транслировать экосистему на местные условия, а не двигать коробки», — отметила Елена Санчез. Директор BQ по развитию рынка России и СНГ Марко Бруни сообщил, что немногим более чем за полгода присутствия на российском рынке испанские смартфоны попали во все ключевые точки продаж — в сеть операторов, онлайн- и офлайн-ритейле.

В Казахстане смартфоны BQ уже доступны в продаже в сети магазинов «Белый ветер» и в интернет-магазине Satel, позднее их можно будет приобрести в магазинах Sulrak, «Мечта» и Alser. Елена Санчез, комментируя вопрос «КЪ», не исключила, что со временем в Казахстане могут появиться монобрендовые точки, которые только открываются на российском и домашнем, испанском,

рынках. Представители компании также сообщили, что основной упор будет сделан на сервис и техподдержку. Последняя на территории РК будет осуществляться через уже определенного партнера, который согласился на все условия испанской компании, включая 5-летнюю гарантию на такую фишку, как фирменный трейд-ин: после как минимум двух лет использования смартфона от BQ владелец может поменять его на новый, внося 50% стоимости устройства в качестве оплаты. «Если говорить о таком инструменте, как 5-летняя гарантия, то это не маркетинговый трюк, а доказательство устойчивости устройства. Едва ли кто-то станет пользоваться устройством 5 лет, но сам факт того, что оно может проработать на протяжении столь длительного времени, привлекает потребителя», — считает Марко Бруни.

Испанский бренд намерен занять порядка 2% рынка смартфонов. При этом представители BQ понимают, что выход на казахстанский рынок, скорее всего, не будет простым. «Трудности есть всегда, и мы понимаем — все факторы против: неизвестный бренд, неизвестная испанская компания, которая производит гаджеты, и непонятно, чего от нее можно ждать. Но мы уверены в успехе, потому что наши устройства продуманы и ориентированы на пользователя. Кроме того, они оптимальны по соотношению цены и качества», — прокомментировала Елена Санчез.

Напомним, что по итогам 2015 года рынок смартфонов в Казахстане вырос на 14,7%, до \$626 млн. По данным компании IDC, в последнем квартале прошлого года казахстанский рынок показал сокращение объемов продаж более чем на треть, до 655 тыс. мобильных устройств. Продажи смартфонов снизили цены на продукцию как в дорогом, так и в бюджетном сегменте. Несмотря на серьезное падение в последнем квартале прошлого года, рынок мобильных телефонов в целом упал меньше, чем тенге по отношению к доллару. Так, с августа по декабрь 2015 года национальная валюта девальвировала более чем на 85%, тогда как рынок мобильных устройств сократился «всего» на 40,3% в абсолютном выражении и на 35,9% — в денежном. В целом, отмечает аналитик IDC по мобильным устройствам и планшетам Алена Кизуб, спрос на мобильные устройства остается выше, чем на другие IT-продукты. «Мобильные устройства люди используют для решения задач, которые раньше решались с помощью планшетов и компьютеров», — констатируют представители IDC.

# Фиксированный интернет от «Кселл» расширяет наше производство в плане коммуникаций

Компания PSI Stroy Industria занимается строительством промышленных объектов и имеет в своем активе заводы по переработке нефти, меди, руды, построенные по заказу крупнейших добывающих компаний, таких как KazMinerals и «КазМунайГаз». Одна из крупнейших строек в Казахстане, которую ведет компания с прошлого года, — завод по переработке медной руды в Восточно-Казахстанской области, в местности Актогай. Объект расположен в 900 километрах от областного центра. На стройке одновременно находятся около 2 тыс. человек. После сдачи в эксплуатацию на данном заводе предполагается выпуск меди в объеме 90 тыс. тонн в год.

Арман БУРХАНОВ

Для обеспечения бесперебойной работы и постоянного мониторинга стройки на столь удаленном расстоянии от головного офиса и других подразделений компании особую значимость для компании приобретает качественная интернет-связь. Однозначно и высокая скорость, и большие объемы передачи данных могут быть достигнуты только с фиксированным интернетом, который обеспечивает на данном объекте телекоммуникационный оператор «Кселл».

Свою оценку работы «Кселл» как поставщика услуги фиксированного интернета дает Канат Сарабаев, IT-директор TOO «PSI Stroy Industria (Курылышы-М)».

— Почему вы внедрили фиксированный интернет на своих объектах?

— По сфере деятельности нашей компании мы работаем со многими операторами,



Канат Сарабаев, IT-директор TOO «PSI Stroy Industria»

предоставляющими телекоммуникационные услуги в Казахстане. Как и для любого другого бизнеса, для нас важно иметь стабильную связь (интернет, телефония) и надежного оператора. Соблюдение согласованного графика работ на наших объектах — приоритет номер один для нас. Наши объекты чаще всего находятся в труднодоступных местах, где нам приходится выстраивать инфраструктуру с нуля.

В таких условиях роль фиксированного интернета неопределима. И, конечно, мы были приятно удивлены, узнав о том, что оператор телекоммуникационных услуг «Кселл» имел возможность предоставить в интересующем нас регионе услугу широкополосного интернета.

— Что вы получаете при помощи данной услуги?

— На одном из наших объектов, удаленном от населенных пунктов, на месторождении Актогай в Восточном Казахстане,

развернуто большое производство. Можно сказать, что на объекте связь с внешним миром у нас организована через интернет: это и телефония, и обмен данными, и почта, и другие сервисы, необходимые в повседневной работе обычного офиса. Нам приходится работать с очень большим количеством материалов, фиксировать большое количество документов. Осуществление этих процессов невозможно без взаимодействия с головными офисами, другими структурными подразделениями группы компаний. Поэтому фиксированный интернет — это жизненно необходимая вещь на месторождении. Для нас крайне важно, чтобы в любое время суток нам была доступна любая информация о состоянии стройки на текущий момент. Хочу отметить, что все IT-сервисы, используемые в компании, реализованы благодаря стабильной и бесперебойной работе предоставляемого фиксированного интернета от «Кселл».

— Почему выбрали именно этого оператора?

— Во-первых, это предоставленная скорость интернета, которая намного выше, чем у других операторов. Стройка растет, производство увеличивается, и у нас возникла проблема в скорости. «Кселл» нам предложил большую скорость, не ограничиваясь 16 Мбит/сек. По темпу наращивания строительства вырос объем информации, поэтому нам критически важно иметь хороший канал связи и безлимитный интернет. Все это нам предложил «Кселл». Радует то, что при необходимости оператор готов увеличить скорость. Хочу отметить, что данная услуга от «Кселл» расширяет наше производство в плане коммуникаций.

— Вы отмечаете год работы по услуге фиксированного интернета с компанией

«Кселл». Каковы ваши впечатления от работы с этим оператором за это время и ваша оценка его работы?

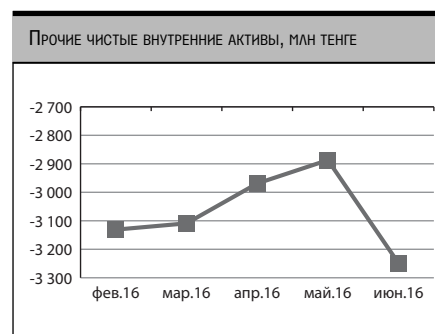
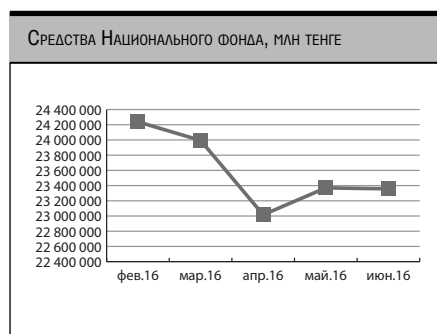
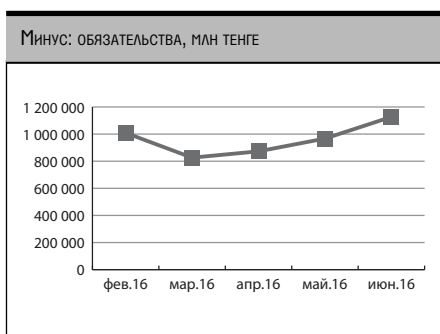
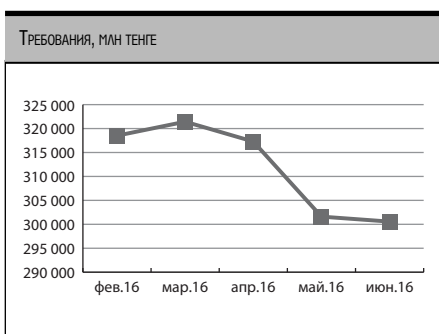
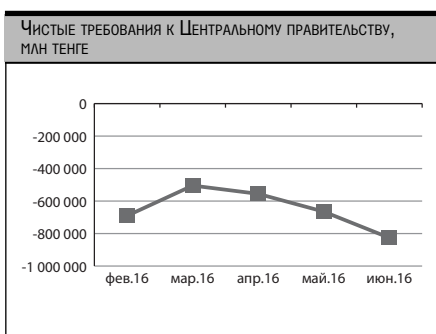
— Нас устраивает и качество, и обслуживание оператора. Если возникают какие-то сбои, то они оперативно устраняются без какого-либо ущерба для нашего рабочего процесса. В целом работа ведется на отлично. Компания «Кселл» давно зарекомендовала себя на рынке предоставления телекоммуникационных услуг, в частности как сотовый оператор. Учитывая огромный опыт и инновационный настрой, новая услуга «Фиксированный Интернет», думаю, станет также востребованной. Хочу пожелать дальнейшего расширения, и, конечно, учитывая наше успешное сотрудничество, мы будем рассматривать в первую очередь «Кселл» в качестве поставщика услуги интернет на наших новых промышленных объектах.



Месторождение Актогай в Восточно-Казахстанской области



# БАНКИ И ФИНАНСЫ



## ВБ позитивно оценил новую денежно-кредитную политику

### Сценарий

**Всемирный банк (ВБ) опубликовал специальный доклад «Казахстан: затишье на пути к восстановлению». Значительная часть комментариев ВБ посвящена переходу к новой денежно-кредитной политике. Перспективы оцениваются весьма позитивно, и действия Нацбанка начиная с прошлого октября не подвергаются серьезной критике. Оценки ВБ выглядят особенно актуально на фоне дискуссий относительно происходящего в последние дни на валютном рынке.**

### Денис КРАВЦОВ

В документе, в частности, отмечается, что после введения нового режима денежно-кредитной политики последовал период неопределенности на рынке, которая, судя по всему, спала в первом квартале 2016 года. Международный опыт показывает, что хорошо организованный и упорядоченный переход от фиксированного или жесткого регулирования обменного курса к плавающему обменному курсу на основе инфляционного таргетирования занимает около года до достижения полной работоспособности. Изменение политики в Казахстане произошло в период кризиса при недостаточной предварительной подготовке, что усугубило неотъемлемую неопределенность и дестабилизировало финансовые рынки на несколько месяцев. Новая базовая ставка была введена в начале сентября 2015 года, но, судя по всему, она не сработала так, как предполагалось.

В ноябре 2015 года новый председатель Национального банка фактически приостановил применение базовой ставки и объявил о том, что дальнейшего вмешательства по регулированию обменного курса не будет, за исключением случаев возникновения риска для целостности финансовой системы.

По оценкам ВБ, начиная с середины января 2016 года тенге стабильно восстанавливал свои позиции на фоне увеличения цен на нефть, последних изменений в курсе тенге. Есть по крайней мере три не исключая друг друга объяснения процесса укрепления тенге. Первое состоит в том, что тенге просто следует за ценами на нефть. Второе — в том, что переход от фиксированного или жестко регулируемого режима обменного курса к плавающему обменному курсу часто сопровождается временным периодом корректировки, в течение которого незнание инвесторами правил нового режима повышает неопределенность и усиливает давление в сторону обесценения. В этом случае, если судить по мировому опыту, произошло нарушение равновесия тенге, но в конечном итоге курс тенге стабилизируется и будет следовать обычным силам рынка. ВБ считает, что на самом деле, судя по всему, ситуация с тенге начиная с середины августа 2015 года в целом отражает эту модель. Третье объяснение заключается в том, что повышение курса тенге в феврале может быть отчасти связано с налоговым циклом экспортеров, которые конвертируют доллары в тенге. Это означает, что пополнение НБК его валютных резервов поддержало дальнейшее укрепление курса тенге в марте и апреле. (Притом что объемы покупок долларов Нацбанком возросли и они не были связаны в марте и апреле с налоговым периодом). Авторы доклада также отмечают, что регулярное взаимодействие между центральным бан-

ком и населением является крайне важным для эффективного таргетирования инфляции. Дальнейшее развитие небольшого финансового и фондового рынков страны будет поддерживать эффективность нового денежно-кредитного режима и расширит перечень вариантов для инвестирования. Развитие эффективной кривой доходности и содействие межбанковским потокам ликвидности относятся к тем надлежащим мерам политики, которые помогут совершенствовать управление денежно-кредитной политикой. Регулярная публикация подробных текущих отчетов по целям Национального банка и реализации его политики будет повышать прозрачность и усиливать доверие к новому денежно-кредитному режиму. Недавнее решение Нацбанка о публикации информации о валютных интервенциях на ежемесячной основе является положительным шагом.

Всемирный банк сформулировал также два макроэкономических сценария с более или менее оптимистичной оценкой среднегодовой цены на нефть.

Базовый сценарий отражает текущий прогноз Всемирного банка по ценам на нефть, согласно которому средняя цена сырой нефти снизится до \$41 за баррель в 2016 году, затем повысится до \$50 в 2017 году и до \$53,3 — в 2018-м. Второй, более пессимистичный, сценарий отражает допущения по цене нефти на 15% ниже, чем в базовом сценарии.

Согласно этому сценарию цены на нефть упадут до \$33 за баррель в 2016 году и потом немного повысятся до \$42 в 2017 году и до \$45 — в 2018-м. Даже в рамках базового сценария низкий внутренний спрос будет замедлять восстановление производства и розничной торговли, в то время как низкие цены на нефть будут дальше подавлять рост вспомогательных подраз-

лей, таких как транспорт и оптовая торговля.

Ожидается, что как фискальный дефицит, так и дефицит счета текущих операций немного снизятся по сравнению с уровнем 2015 года, но останутся отрицательными в 2016 году. В то же время прогнозируется, что восстановление цен на нефть нормализуют спрос и рост ВВП составит 1,9% в 2017 году, в то время как увеличение нефтяных поступлений и продолжение фискальной консолидации улучшат общий фискальный баланс. Ожидается, что дефицит счета текущих операций значительно уменьшится с повышением цен на нефть и началом производства на Кашаганском месторождении в 2017 году. В другом фрагменте доклада отмечается, что существенный прогресс по отношению к IV кварталу прошлого года достигнут уже в I квартале. В 2018 году рост ВВП, согласно прогнозу, повысится до 3,7%, поскольку увеличение производства нефти повысит уверенность потребителей и инвесторов, и ожидается дальнейшее улучшение в фискальном балансе и балансе счета текущих операций. Если не случится каких-либо новых внешних шоков, инфляция в среднесрочной перспективе, согласно прогнозу, будет оставаться на невысоком уровне.

В пессимистичном сценарии показатели роста Казахстана будут ниже, чем в базовом сценарии, и они будут формироваться под влиянием тех же факторов.

На фоне более низких цен на нефть ВВП сократится на 0,5% в 2016 году, но потом увеличится на 1,4% в 2017 году и на 2,5% — в 2018-м, с началом производства на Кашаганском месторождении. Однако, по оценкам ВБ, нужно отметить, что низкие цены на нефть сами по себе могут привести к отсрочке производства нефти на Кашагане, осложняя тем самым позитивный риск от низких цен на нефть.

## Метаморфозы переводов

### Транзакции

**Нацбанк опубликовал статистику, связанную с объемами международных денежных переводов и трансграничных переводов по итогам июня. Как отмечается в сообщении, объем переводов денег, отправленных через системы международных денежных переводов (СДП), в июне 2016 года составил 222,1 тыс. транзакций на сумму 37 771,5 млн тенге.**

### Денис КРАВЦОВ

Доля переводов денег, проведенных в июне 2016 года на территории Казахстана, составляет 9,2% от общего количества и 5,4% от общей суммы переводов денег отправленных посредством СДП. Доля трансграничных переводов денег составляет 90,8 от количества транзакций и 94,6% от суммы переведенных денег. Общая сумма переводов за пределы Казахстана составила аналог 35,7 млрд тенге, что является самой большой суммой переводов за пределы страны в этом году. В январе переводы из Казахстана составили 20,2 млрд тенге, в феврале — 23,1 млрд, в марте — 25,7 млрд, в апреле — 28,2 млрд в мае — 28,6 млрд тенге. Примерно такой же вид и динамика входящих в страну переводов, в июне они выросли до аналога 25,1 млрд тенге, в мае составляли 21,5 млрд, в апреле — 19,8 млрд, в марте — 16,7 млрд, в феврале — 14,9 млрд, а в январе — 12,6 млрд тенге. Пятая страна, куда отправляется наибольшее по суммарному количеству переводов, представлена Россией, Узбекистаном, Китаем, Турцией и Кыргызстаном. Top-5, откуда получены наибольшие суммы переводов, составляют Россия, Кыргызстан, Узбекистан, Корея и Германия. Эти пикеты и по транзакции из Казахстана и в Казахстан достаточно ста-

бильны в последние месяцы, иногда в первой пятёрке стран, из которых переводы направляются в Казахстан, оказываются США. Картина с трансграничными переводами достаточно сильно поменялась с момента валютной корректировки в августе прошлого года. В июне прошлого года переводы, исходящие из страны, опережали почти второе отправленные в Казахстан — аналог 27,4 млрд тенге против 9,8 млрд. В августе прошлого года — 25,6 млрд против 8,6 млрд. До девальвации тенге в прошлом году несколько большая часть исходящих переводов — свыше 25 против нынешних 21% приходилась на Узбекистан. Была также выше удельная доля Кыргызстана и Таджикистана и ниже России, Китая и Турции. Вероятно, эти изменения могут быть связаны с меняющейся структурой трудовой миграции и количеством временных рабочих из соседних центральноазиатских стран. Рост последних месяцев позволяет говорить о присутствии сезонного фактора, в апреле доля переводов в Узбекистан была 13,3%, в мае — свыше 18%, в июне она выросла до более чем 25%. Исходящие из страны международные переводы в июне были выше апрельских исходящих переводов примерно на 7,5 млрд тенге, при этом аналог почти 5 млрд тенге из этой суммы приходился на рост переводов в три центральноазиатские страны — в Узбекистан, переводы туда выросли примерно на 4 млрд тенге, а также в Кыргызстан и Таджикистан. Переводы в Казахстан также существенно выросли с апрельского уровня — до 25,164 млрд тенге с 19,788 млрд. Однако рост объемов переводов из трех центральноазиатских стран внес довольно незначительный вклад в это увеличение — порядка 250 млн тенге. Почти весь прирост входящих переводов с апреля по июнь пришелся на Россию, входящие и исходящие переводы из которой пришли практически паритету, притом что переводы из Казахстана в Россию были традиционно выше, чем в обратном направлении.

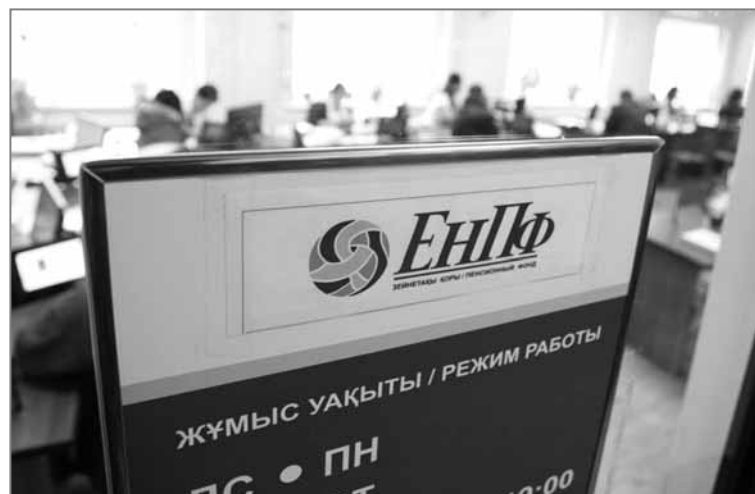
## Замкнутый круг интересов

### Фондирование

**Список банков, интересующихся депозитами ЕНПФ, не сильно изменился в июне. Судьба 200 млрд тенге из 1 трлн 450 млрд тенге вливаний в экономику из ЕНПФ, которые были предназначены для обусловленного финансирования МСБ, прояснилась в конце прошлого месяца. Тогда председатель Нацбанка Данияр Акишев заявил о том, что не исключает перераспределения этих средств, которые не востребованы банками целиком, для фондирования приоритетных инвестиционных проектов.**

### Николай ДРОЗД

Комментируя отказ значительного количества банков от участия в фондировании МСБ за счет пенсионных 200 млрд тенге, г-н Акишев отметил, что, вероятно, это связано с двумя обстоятельствами. Возможно, ресурсы дороги для этих банков, соответствующие депозиты предлагались по ставкам от 14 до 16,5% в зависимости от состояния банков. Кроме того, участие в программе носит обусловленный характер, и, возможно, банки не устраивал уровень жесткости мониторинга использования этих средств. Позиция спикера состоит в том, что это оправданно, поскольку такая практика сложилась в рамках программ, связанных с использованием Нацфонда. Нацбанк был не склонен также снижать стоимость этого фондирования для банков, поскольку она соответствует рыночным ставкам. Кроме того, это в интересах вкладчиков ЕНПФ, сохранение для которых уровня доходности выше инфляции является первоочередным приоритетом. Поддержка МСБ или квазигосударственных институтов является все же задачей второго плана. В итоге дорогие ресурсы ЕНПФ было решено микшировать с более дешевыми ресурсами Нацфонда, что позволяет финансировать инвестиционные проекты по относительно приемлемым ставкам. Из 200 млрд достаточно дорогих пенсионных тенге востребованными оказались примерно 100



Дорогие деньги интересуют прежде всего игроков второго эшелона

млрд. Причем список банков, принявших решение привлечь пенсионное фондирование, выглядит весьма экзотично по сравнению с обычным перечнем игроков, через которых осуществляется фондирование госпрограмм. Это преимущественно банки второго эшелона, решившие получить опыт работы с фондированием с помощью дорогих пенсионных средств. В апреле и мае явным исключением из крупных банков был Казкоммерцбанк, привлечший в рамках программы 13,3 млрд тенге. В июне банк привлек еще один транш — на сумму в 7,9 млрд тенге. Представитель первой десятки, привлекающим пенсионные деньги, в апреле и мае был также RBK Bank, занимающий 10-е место в банковской системе, но традиционно относимый к быстро растущему второму эшелону. В июне участие в программе увеличилось также за счет ЦентрКредита, который привлек выходящие скорее символическими 3 млрд тенге пенсионного фондирования. В остальном список банков, участвующих в программе, выглядит по-прежнему достаточно экзотично. В апреле депозиты были размещены в ВТБ Казахстан, Эксимбанке, Казинвестбанке, Банке Астаны, Qazq Bank, AsiaCredit Bank, Нурбанке, Банке Kassa Nova, Delta Bank и Capital Bank, а в июне участниками программы стали также небольшие Альфа-Банк, привлечший на депозит 4,5 млрд тенге, и Tengri Bank, привлечший 7,77 млрд тенге. Возможно, на каком-то этапе существовало намерение освоить фондирование этих 200 млрд тенге без крупных банков, поскольку

несколько участников программы привлекли в июне вторые транши. Помимо Казкома это были RBK Bank, Эксимбанк, Нурбанк, Банк Астаны, AsiaCredit Bank, Qazq Bank и Delta Bank. После снижения базовой ставки, уровень которой оказывает опосредованное влияние на ставки по текущим корпоративным депозитам, очевидно, столь дорогие деньги стали еще менее привлекательными.

В размещении на сайте ЕНПФ отчете об инвестиционной деятельности фонда за июнь по поводу депозитов отмечается, что объем вкладов в БВУ увеличился на 42,65 млрд тенге и составил 429,05 млрд тенге. Их доля в портфеле составила 6,89%. За июнь пенсионные активы были размещены во вклады БВУ общим объемом 40,6 млрд тенге со средневзвешенной ставкой вознаграждения 15,44% годовых. При этом в портфеле ПА ЕНПФ произошло погашение основного долга по депозитам на сумму порядка 1 млрд тенге. Средневзвешенная доходность к погашению вкладов БВУ в портфеле пенсионных активов ЕНПФ за отчетный период составила 10,6% годовых. По итогам марта до начала размещения пенсионных депозитов в рамках обусловленного фондирования средневзвешенная доходность по всему массиву депозитов была 8,9% годовых, это означает, что доходность вкладчиков довольно существенно увеличилась в результате размещения этих примерно 100 млрд тенге.

## Нацбанк против Нацбанка

### <<< стр. 1

По оценкам аналитика ГК Forex Club **Айдара Калиаскара**, по результатам утренней и дневной торговых сессий на KASE во вторник курс доллара по отношению к национальному валюту вырос до 351,02 тенге за единицу, подорожав более чем на 6 тенге. По его оценкам, рост курса USD/KZT вызван волнением на нефтяном рынке: в рамках торгового дня цены на нефть продолжают снижаться, достигнув впервые с апреля текущего года отметки \$43 за баррель эталонного сырья. На Нью-Йоркской товарной бирже нефть WTI с поставкой в сентябре упала до сессионного минимума \$42,87 за баррель. Это также минимум цены с 26 апреля. В свою очередь, на котировки нефти оказывает давление избыток предложений на мировом рынке. Торгуемая в Лондоне Brent также оказалась под давлением, поскольку перспективы увеличения экспорта из Ливии и Ирака усилили беспокойство, что избыток нефтепродуктов снизит спрос со стороны нефтепереработчиков.

Судя по всему, предложение на более высоких ценовых уровнях оказалось выше спроса, и, таким образом, не исключено, что цены на нефть марки Brent все же краткосрочно могут опуститься до \$43 за баррель, вследствие чего американская валюта на отечественном валютном рынке может вырасти до 358 тенге за доллар. Ситуация с переизбытком нефти на рынке будет актуальна до конца года. Учитывая текущую ситуацию, прогнозируемый уровень по цене \$43 за баррель нефти марки Brent вполне может быть достигнут в пределах двух недель. Однако пребывание цены вблизи нижней границы прогнозируемого коридора \$40 (в коридоре \$40–55) будет краткосрочным. Аналогично отреагирует и курс доллар/тенге с краткосрочным ростом до 358 и последующим откатом до 348 тенге за доллар. Аналитики компании предполагают, что курс тенге в течение недели будет двигаться в коридоре 348–358 тенге за доллар.

Другой аналитик Forex Club, **Ирина Рогова**, комментируя российский ситуацию, которая в чем-то похожа, но отличается тем, что политики выразили озабоченность некоторой переоценностью рубля и тем, что он не следует за ослаблением нефти, отметила: пара доллар/рубль продолжает демонстрировать рост. При этом для такой динамики есть довольно большое число факторов. Цены на нефть снижаются. Риторика офици-

альных лиц РФ дает ясно понять, что дорогой рубль — это не то, что нужно экономике. А следовательно, существует вероятность снижения ставки ЦБ РФ на заседании в пятницу. Кроме того, исчезли такие факторы поддержки рубля, как налоговый период и дивидендные выплаты.

От ФРС США ждут достаточно агрессивной риторики в сопроводительном заявлении к решению по монетарной политике. И такой исход вполне возможен, принимая во внимание тот факт, что последняя статистика по рынку труда порадовала.

В районе уровня 66,30 пара доллар/рубль сформировала сопротивление. Прорыв этого уровня может спровоцировать усиление активности покупателей пары доллар/рубль, что приведет к ее дальнейшему движению вверх.

### Плавающие правила игры

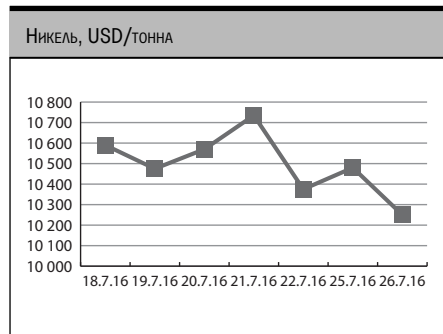
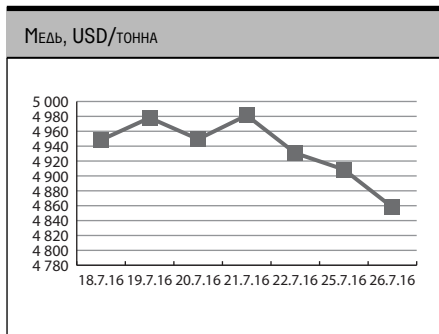
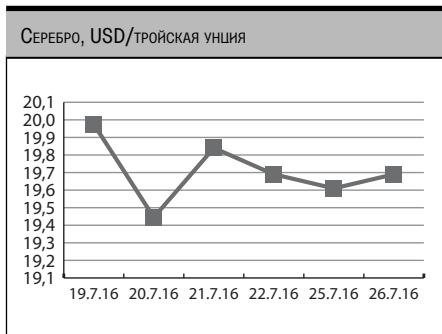
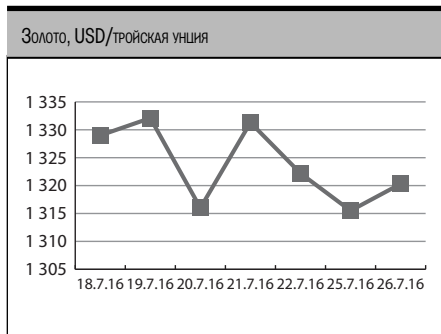
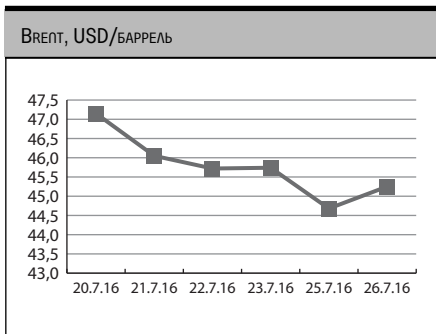
Проблемой Нацбанка при доведении точки зрения о том, что все происходит исключительно под влиянием действия фундаментальных факторов, будет то, что регулятору до какой-то степени придется бороться с самим собой весеннего образца, в результате интервенций, ограничивающих укрепление тенге. Эти действия сформировали ожидания какого-то смягчающего влияния регулятора и в ситуации давления в сторону ослабления тенге.

CEO BRB Invest **Галим Усаинов**, комментируя ситуацию в Facebook, отметил, что у него складывается впечатление, что рубль в гораздо большей степени коррелирован с ценами на нефть, чем тенге, именно благодаря укреплению в период относительно дорогой нефти. Критикующего позицию Нацбанка экономиста не устраивает в объяснениях ослабления тенге в силу фундаментальных факторов как раз отсутствие какого-либо упоминания о том, почему тенге не рос в ситуации роста цен на нефть и влияли ли на рыночность курсообразования покупки Нацбанком долларов весной. Директор департамента исследований «Халык Финанс» **Мурат Темірханов** также не видит какой-то стопроцентной предопределенности курсовых движений фундаментальными факторами, отмечая, что многое зависит от Нацбанка и его решений ослабить либо помешать ослаблению национальной валюты. В середине июля «Халык Финанс» выпустил комментарий **Мурата Темірханова** и **Асана Курманбекова**, посвященный ситуации на валютном

рынке и интервенциям в июне. В нем аналитики отмечали, что, несмотря на то что увеличение валютных активов на значимую величину почти в \$0,8 млрд было объяснено поступлением на счета правительства, они считают, что необходима большая открытость Нацбанка с точки зрения валютных операций с правительством, а также валютных обменных операций, которые регулятор проводит вне биржи. Прозрачность в этой сфере могла бы способствовать установлению эффективной коммуникации с экономическими агентами. По их мнению, «июньский график движения тенге к доллару США, а также ежедневный ход торгов по данной паре говорят в пользу гипотезы о контролируемом курсе нацвалюты. Анализ ежедневных торгов в июне показал, что в отличие от предыдущих месяцев в некоторые дни интервенции Национального банка использовались для того, чтобы не дать тенге ослабнуть. Возможно, этим объясняется, что чистая сумма интервенций была очень низкой. К сожалению, данные НБК о проводимых интервенциях публикуются только на нетто-основе, что не дает полного понимания о целесообразности курсовой политики».

Несмотря на все это, следует признать, что тот факт, что тенге реагирует на снижение цен на нефть, означает, что политика инфляционного таргетирования все же продолжает реализовываться, пусть и с оговорками. Гораздо более негативной была бы ситуация отсутствия реагирования курса валюты на довольно существенное снижение цен на нефть и накопление дисбалансов на валютном рынке, что могло бы при нарастании давления на тенге привести к повторению прошлого года сценария и нарастанию девальвационных ожиданий. При этом вероятность пробоя уровня в \$40 за баррель и длительного нахождения нефти на этих ценовых уровнях в этом году оценивается большинством экспертов как не слишком высокая. Многие эксперты считают, что в экономических такого типа, как казахстанская, основанных на сырьевом экспорте, следует ограничивать укрепление национальных валют вследствие улучшения конъюнктуры на сырьевые товары. Ограничение укрепления с помощью прямых валютных интервенций в ситуации, когда провозглашена политика инфляционного таргетирования, однако, не поддерживает многими экспертами. Возможно, нужен другой инструментарий и четкие критерии его применения.





# Золото под ногами



Polymetal на пять лет перекроет дорогу в Костанайской области, чтобы добыть под ней золото

## Дороги

**Для предприятий АО «Варваринское» и ТОО «Орион Минералс» демонтаж дороги областного назначения с целью разработки карьера является необходимостью. Однако это доставит неудобства жителям ближайших поселков, которые будут вынуждены добираться до Костаная окольными путями.**

### Элина ГРИНШЕЙН

По словам директора АО «Варваринское» **Александра Симо**на, геологическая разведка показала наличие запасов золотоносной руды на участке дороги Житикара — Камысты — Ливановка в Костанайской области. А для месторождения Комаровское, находящегося всего в 10 км от Житикары, данный факт весьма кстати. Ибо запасы действующего карьера на сегодняшний день оказались практически исчерпаны. Добычу на Комаровском ведет предприятие ТОО «Орион Минералс», которое в настоящее время находится в процессе смены владельца. Напомним, в апреле этого года после двухлетних переговоров горнодобывающая компания Polymetal International plc приобрела «Орион Минералс» у ТОО «Казцинк». Закрытие сделки ожидается в этом году, уже к IV кварталу Polymetal рассчитывает начать добычу.

Варваринское золоторудное месторождение, в свою очередь, также является активом Polymetal. Оба месторождения расположены в непосредственной близости друг от друга: примерно в 187 км по железной дороге. Отметим, что в Варваринский хаб также входит обогатительная фабрика, на которой в свое время (2011–2013) перерабатывали руду с Комаровского. Polymetal планирует возродить данную инициативу, однако, как уже было сказано выше, Комаровское уже около года работает, в сущности, на имеющихся складах.

На сегодня ТОО «Орион Минералс» рассчитывает начать добычу на северном и центральном участках Комаровского. Однако они распола-

гаются аккурат под дорогой областного значения, соединяющей Житикаринский и Камыстинский районы. Предприятие обратилось в акимат Житикаринского района с просьбой выделить территорию для организации карьера, для чего будет необходимо перекрыть 3-километровый участок дороги. Планируемый срок отработки карьера составляет 5 лет, соответственно столько же не будет функционировать и дорога.

В качестве ее альтернативы имеются два варианта. АО «Варваринское» предлагает жителям близлежащих поселков (Приречное, Степное, Аккарга) пользоваться временной объездной дорогой, пролегающей по направлению Житикара — Тохтарово — Коломенка. Ее протяженность составляет 32 км, однако на сегодня 12-километровый участок данной дороги требует капитального ремонта. Обязанности по его проведению компания берет на себя. АО «Варваринское» предлагает довести данную дорогу до уровня дороги районного значения — двухполосной трассы 4-й категории с гравийным покрытием. Также компания обязуется взять на себя и все обязательства по ее содержанию на этот 5-летний период, обеспечить круглогодичный обкат тяжелой техникой. А в дополнение к этому компания обещает по окончании отработки карьера полностью восстановить и демонтированный 3-километровый участок камыстинской дорожной линии (3-я категория, асфальтовое покрытие). Таким образом, по истечении 5 лет работы рудника в районе будут сразу две действующие дороги. К тому же ремонт и обслуживание дороги позволят создать новые рабочие места.

Второй вариант был предложен акимом Житикаринского района. Предложение заключается в строительстве нового 3-километрового дорожного участка, что позволит укоротить объездную петлю. Новый участок соединит областную дорогу и дорогу районного значения.

Все упирается в сроки. В случае утверждения первого варианта движение по объездной дороге будет открыто уже к октябрю 2016 года, а начать добычу на месторождении предприятие сможет в 2017 году. А вот второй вариант потребует гораздо больше времени, ввиду необходимости проведения изыска-

тельных работ, подготовки проекта, выкупа земли у сельхозпользователей. Этот процесс, по прикидкам компании, может растянуться на 2,5–3 года. И тогда добычу не удастся начать ранее 2018 года. Отметим, что это невыгодно не только для золотодобытчиков, но и для бюджета.

«Конечно, району, области нужны налоги, мы заинтересованы в быстром решении вопроса. Но дорога — это все-таки не демонтаж одного здания. Это затрагивает интересы очень многих», — отметил аким Костанайской области **Архимед Мухамбетов**, подчеркнув, что решение по данному вопросу будет принимать не только областной акимат, но и общественный совет. «Дорога — это социальный вопрос, такой же, как вода или электроэнергия. Населению нужно подробно рассказать, сколько лет будут проводиться работы, как они будут обещать, какие привилегии и меры поддержки получат, как предприятие будет обслуживать дорогу зимой. Не должно быть так, что сказали одно, а сделали совсем другое», — резюмировал глава области.

Аким Житикаринского района **Абай Ибраев** также отметил: «Директора житикаринских ТОО, акимы округов, в зоне интересов которых находятся названные дороги, беспокоятся, будет ли недропользователь зимой действительно все чистить и обслуживать». Дабы снизить имеющиеся опасения, было решено, что обязательства предприятия будут закрепляться документально, не только посредством меморандумов, но и путем внесения изменений в контракт на недропользование.

Пока же обогатительная фабрика Варваринского продолжит работать на старых запасах Комаровского. По словам Александра Симо, руды осталось около 100 тыс. тонн. «Примерно на два месяца перевозок железнодорожным транспортом. Мы отправляем ее на фабрику АО «Варваринское». С 15 августа мы планируем возобновить горные работы. Проведены все тендеры, подрядчики определены, заключены договоры», — пояснил он, добавив, что начинается определение границ рудных тел, содержания, выделяются сортовые блоки, чтобы можно было организовывать работы.

# Правительственные приемы против черного лома

<<< стр. 1

«Обещанные реки жидкой стали и миллионы тонн готовой продукции так и не были произведены... Рынки сбыта отходов и лома черных металлов для ломопереработчиков Казахстана были закрыты, и на них начали работать другие поставщики — в основном из Российской Федерации, резко активизировались нелегальные схемы вывоза лома за пределы Казахстана (объемы серого импорта выросли от 0,5 млн до 1,0 млн тонн в год), государственная казна потеряла миллиарды тенге в виде налогов и пошлин, потеряли доходы не менее 15 тыс. первичных ломозаготовителей, лом, который не дошел до конечного покупателя, остался лежать на земле, нанося невосполнимый урон экологии Казахстана, заражая почву и сточные воды», — комментирует итоги прошлого запрета и. о. генерального директора АО «Казвторчермет» **Олег Якунин**.

## Где трава зеленее?

В 2016 году в отсутствие запрета на экспорт отрасль начала подниматься. Объемы ломозаготовки возросли, по разным оценкам, от 25 до 43% в сравнении с 2015 годом. Но поставлены заготовленный лом в основном по новым направлениям — в Россию, Узбекистан и другие страны — на выгодных условиях. А объем поставок на такие крупные казахстанские предприятия, как ТОО KSP Steel и АО «АрселорМиттал Тмиртау», остался на прежнем уровне. По ряду причин ломозаготовителям просто выгоднее поставлять лом на внешние рынки, и далеко не на последнее место в списке находятся ценообразование на товар и системы оплаты. «Важно отметить, что ломозаготовители Казахстана заинтересованы в работе исключительно с отечественными предприятиями — скорость оборота денег, единое законодательное пространство, более низкие затраты на логистику», — говорит г-н Якунин.

## Запрет vs соглашение

Для решения ряда вопросов совместной деятельности казахстан-

ских ломозаготовителей и металлургов уже не один год проводится работа с привлечением Министерства по инвестициям и развитию РК и Национальной палаты предпринимателей «Атамекен». В 2013 году ломозаготовляющие компании предлагали металлургам заключить соглашение о гарантированных поставках до 2 млн тонн лома в год. Соглашение даже было проработано на площадке Министерства индустрии и новых технологий, однако в связи с отказом KSP Steel от подписи ввели запрет на экспорт. Ситуация повторилась и в 2015 году.

«В настоящее время на площадке МИР были достигнуты принципиальные договоренности о заключении нового соглашения. Однако и это конструктивный и рыночный процесс сломан идеей нового запрета, который в очередной раз ничего не даст, кроме дальнейшей деградации ломосбора, — люди просто потеряют остатки интереса к данной деятельности, не говоря уже об инвесторах, и металлургия вообще останется без лома», — говорят в ОЮП «Республиканский союз промышленников вторичной металлургии».

## На те же грабли

По словам представителя союза, проект приказа не содержит достоверных и проверяемых данных, обосновывающих его целесообразность, а также не имеет экономического обоснования. Помимо этого в ассоциации заявили о том, что проект приказа не прошел процедуру анализа регуляторного воздействия.

«Утверждение, что запрет не приведет к сокращению поступлений в бюджет, не соответствует действительности, так как уменьшит объемы реализации, а следовательно, доходы и налоговые отчисления. По информации самого правительства (озвученной на протокольном совещании у первого заместителя премьер-министра), запрет на вывоз лома в течение 2014–2015 годов привел к уменьшению экспорта на 1 млн тонн, а это в текущих ценах 55 млрд тенге дохода отрасли, включая налоги, и потеря многих тысяч рабочих мест сборщиков лома. Цели, исполнение которых гарантировали

металлургические заводы в случае введения запрета в 2014–2015 годах и заключающийся в увеличении объемов производства стали из лома, не достигнуты. Более того, в целом по отрасли производство сократилось практически вдвое, с 1,71 млн до 0,9 млн тонн в 2015 году», — сказали в союзе. Председатель Союза промышленников вторичной металлургии **Владимир Дворецкий** также отметил, что отрицательное заключение дала и Национальная палата предпринимателей «Атамекен».

В палате выступили с предложением продолжить на площадке Министерства по инвестициям и развитию выстраивание долгосрочных и взаимовыгодных отношений между металлургическими заводами и ломозаготовительными компаниями, а также с учетом предложений всех заинтересованных сторон разработать программу развития и модернизации всего процесса сбора, заготовки, переработки и реализации отходов и лома черных металлов. А это, в свою очередь, как отметили в Союзе промышленников вторичной металлургии, предполагает отзыв проекта приказа о запрете экспорта лома и переход в формат долгосрочных договоренностей.

## В интересах крупных рыб

Позиция по данному вопросу Республиканской отраслевой ассоциации вторичной металлургии также отрицательная, там считают, что у правительства нет четкого понимания, какие цели планируется достигнуть с введением запрета.

«Правительство идет слепо на поводу у крупных металлургических предприятий, которые преследуют свои цели по увеличению прибыли. Не проведен анализ по предыдущему двухгодичному запрету, с 2014 по 2015 год. Предприятия, занимающиеся сбором лома черных металлов на рынке в РК (в том числе и предприятия малого и среднего бизнеса), считают, что работать в этом отраслевом направлении становится опасно, и результаты этих опасений уже прослеживаются, особенно в малом и среднем бизнесе», — говорит представитель ассоциации.

# Канада продолжает инвестировать в образование казахстанцев

## Сотрудничество

**Первые три стипендиата программы Cameco Kazakhstan закончили свое обучение. В рамках данной программы, реализуемой с 2012 года, на обучение студентов из Южно-Казахстанской области компания уже потратила порядка 21 млн тенге.**

### Эстер ЛИВАНСКАЯ

Управляющий директор компании Cameco Kazakhstan, представляющей в РК интересы канадской горнорудной компании Cameco, **Даулет Оразалиев** в рамках торжественной церемонии по случаю выпуска студентов сказал: «Наша программа нацелена на такие сферы, как геология, металлургия, геофизика, обогащение минералов. Потому что в этой области корпорация является лидером. Участниками нашей программы являются студенты ведущих технических вузов».

При этом г-н Оразалиев особо отметил, что «программа предназначена для того, чтобы поддержать перспективных и талантливых ребят именно из Южно-Казахстанского региона, сельской местности». Управляющий директор Cameco Kazakhstan рассказал о том, что компания не только ежегодно оплачивает обучение студентов, но и предоставляет им стипендию в размере 40 тыс. тенге. При этом у выпускников перед компанией нет никаких обязательств.

«Наша задача не только обучить, мы охватываем определенный цикл, контролируем, чтобы они прошли все обучение — с 1-го до 4-го курса. Нет никаких обязательств, чтобы выпускники потом отработали или оплатили стипендию. Но в то же время, если есть возможность, мы их трудоустроиваем. Один из студентов принимается на работу к нам. О начале набора



Ш. П. Стайл: «Казахстан и Канада имеют очень много общего»

мы через СМИ сообщаем с конца апреля, все зависит от успеваемости студентов, их семейно-социального положения и заинтересованности в тех специальностях, которые мы агитируем», — добавил г-н Оразалиев.

На сегодняшний день по стипендиальной программе Cameco Kazakhstan обучаются 10 студентов. В церемонии выпуска студентов также принял участие и посол Канады в Казахстане **Шон Перри Стайл**, который назвал инициативу Cameco Kazakhstan по обучению важным шагом в развитии горнорудного сектора страны. По его мнению, металлургия и горнорудное дело являются для Казахстана перспективными направлениями.

«Казахстан и Канада имеют очень много общего, и один из таких моментов — это горное дело. Это то, что есть у Казахстана и Канады. Казахстан — это страна, которая построила себя, основываясь на горнорудном секторе», — сказал посол, подчеркнув, что для Канады Казахстан является большим партнером.

«Мы привнесим все возможное для того, чтобы улучшить преимуществам компаний, преимуществам страны в горнорудном деле и металлургии. Изменения, которые привносит Казахстан сейчас в металлургии и горнорудное дело, все то, что происходит в этих отраслях, я думаю, является очень перспективным и даже еще более ярким и перспективным в будущем», — добавил г-н Стайл.

**Cameco**

*Канадская горнорудная компания, один из мировых лидеров по добыче, переработке и конверсии урана, обеспечивает 18% его мирового производства. Владеет единственным в Канаде перерабатывающим предприятием, а также является основным производителем компонентов ядерного топлива для реакторов на тяжелой воде канадской конструкции (CANDU). Совместно с НАК «Казатомпром» владеет предприятием «Инкай» в Южно-Казахстанской области, которое разрабатывает одноименное месторождение урана методом подземного скважинного выщелачивания, который на сегодняшний день является самым экологически чистым способом отработки месторождений.*

**flyqazaq.com**

**Қолайлы рейстерді орындаңыз: Совершайте удобные перелеты:**

- ➔ Алматы – Семей
- ➔ Алматы – Қызылорда
- ➔ Алматы – Қостанай

(аптасына 2 мәрте/ 2 раза в неделю)

Билеттерді flyqazaq.com сайтынан, әуекомпанияның сату орталығының телефоны +7 (727) 356 14 14, Otrar Travel қызмет көрсетуші агенттігі немесе қала агенттіктерінен брондауға болады.

Забронировать билеты можно на сайте flyqazaq.com, в офисе продаж по телефону +7 (727) 356 14 14, а также в обслуживающем агентстве Otrar Travel, либо в агентствах города.



## КУЛЬТУРА И СТИЛЬ

# «Стартрек: Бесконечность» – в единстве сила

### Кино

Что делать, если вы оказались в неизведанной туманности без связи, корабля и оружия? Зато под боком хорошо организованные инопланетные захватчики, для которых вы — желанная добыча. Впрочем, капитан «Энтерпрайза» Джеймс Ти Кирк выбрался и не из таких ситуаций...

Елена ШТРИТЕР

«Стартрек: Бесконечность» — это уже 13-й полнометражный фильм франшизы «Звездный путь» и третий фильм «Стартрека», после перезапуска за который был ответственен Джей Джей Абрамс. И надо сказать, первые два фильма, вышедшие из-под его «пера», были признаны успешными как зрителями, так и критиками. Однако к моменту съемок третьей части франшизы господин Абрамс мигрировал в другую звездную вселенную (режиссер был занят «Звездными войнами: Пробуждение силы») и фильм возглавил Джастин Лин, для которого эта картина стала режиссерским дебютом в научно-фантастическом кино («Форсаж» номинально к фантастике никакого отношения не имеют).

Впрочем, сказать, что Джей Джей Абрамс совсем покинул вселенную «Стартрека», пожалуй, нельзя: он остался одним из продюсеров. Ну а сам Лин сохранил атмосферу фильмов Абрамса. Да и визуально все выглядит так же.

Итак, со времени событий, описанных в фильме «Стартрек: Возмездие» прошло 2 года. Капитан «Энтерпрайза» Джеймс Ти Кирк и его первый помощник Спок переживают экзистенциальный кризис. Правда, в случае Спока, в силу его вулканского происхождения, все проходит проще — он просто принимает решение последовать по стопам скончавшегося отца, стать посланником, но не знает, как



сообщить о принятом решении Кирку. Как, впрочем, и о том, насколько это решение правильно.

Кирк же в принципе не уверен, в правильном ли направлении движется. Вспоминает причину своего прихода в Звездный флот («Для моего отца это было признание, а я пошел на спор») и задумывается о продолжении карьеры на какой-нибудь космической базе. И даже подает рапорт о переводе, но не знает, как сообщить о принятом решении Спок...

Впрочем, размышления размышлениями, а космическое зло не дремлет, и пока совет принимает решение о переводе, «Энтерпрайз» под командованием Кирка отправляется в спасательную экспедицию в неисследованную туманность.

А там нас ждет... два часа экшна. А точнее, хорошо поставленных сражений, органично вписанных в интересный сюжет и разбавленных хорошим юмором (за который привычно отвечает Спок). И это все в правильных пропорциях.

А вообще, лучшее, что есть в фильмах серии «Стартрек» (в плане зрелищности) — это, конечно же, эпичные космические битвы. Вспышки фазеров, огромные звездолеты... А вокруг бесконечный космос. «Бесконечность» тоже не стал исключением.

Причем, несмотря на обилие зрелищных сцен, ощущения пере-

груженности спецэффектами не возникает. Все размеренно и увлекательно. Многие сцены построены на раскрытии личностных качеств, а также решении философского вопроса, что есть единство — сила или слабость...

Если же говорить о картинке, то фильм порадовал видами космической станции (это очень красиво, особенно в IMAX) и конечно же сражением с вражескими кораблями. Причем, финальная битва проходит под совершенно улетную композицию Sabotage группы Beastie Boys, которая делает сцену просто невероятно атмосферной.

Что касается актерской игры, то старых героев мы уже видели в первых двух фильмах и здесь ничего особо не поменялось. Новые же герои в большинстве своем не узнаваемы под гримом. Впрочем, алжирская актриса София Бутелла (ранее мы видели ее в роли Газелли в фильме «Kingsman») в образе Джейли хороша. В какой-то степени она привносит в фильм атмосферу легкой безалаберности. С ролью Главного Злодея неплохо справился Идрис Эльба.

Резюмируя все вышеперечисленное, можно сказать, что «Стартрек: Бесконечность» — отличный летний блокбастер, который держит планку первых двух частей.

# История с продолжением

### Чтиво

В мире есть книги, название которых известно миллионам. Кого-то они покорили в «бумажном виде», кого-то — в своем воплощении на большом экране. И что самое интересное, у некоторых из этих книг есть продолжение, которое по разным причинам осталось в тени первой части. Kursiv.kz предлагает подборку продолжений нескольких нашумевших мировых бестселлеров.

Анна ЭМИХ

#### «Малавита-2», Тонино Бенаквиста

Казалось бы, жизнь дает шанс начать все сначала... Но что ты с этим сделаешь? Начнешь? А так ли это легко? Так вот у мафии есть частная жизнь. Некоторые из «бывших» даже становятся писателями, но отпустит ли прошлое, если смотришь в глаза настоящего под другим именем? Собственно, это сюжет первой книги (и великолепного одноименного фильма Люка Бессона).

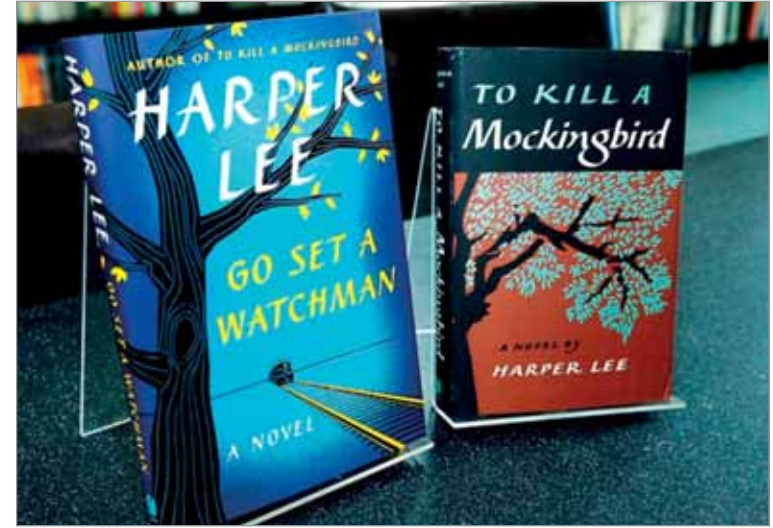
Во второй «Малавите» мы снова встретим Фреда Блейка и его семью, правда, теперь у них другая фамилия, другое место жительства. Они стали старше. Да и вообще, в их жизни с тех пор произошло много значимых событий. И вот казалось бы, о чем еще после первой «Малавиты» можно рассказать, если автор рассказал всю историю, включая разоблачение «кающегося грешника»? Однако, оказывается, есть еще о чем поговорить...

И Тонино Бенаквиста, как умеет делать только он, выстраивает фантастическое по нарастанию переживаний повествование. И вновь в своем фирменном стиле — связать воедино психологический детектив с рафинированным интеллектуальным подтекстом.

#### «Бойцовский клуб-2», Чак Паланик

«Бойцовский клуб» — роман Чака Паланика и снятый по его мотивам фильм Дэвида Финчера — для многих когда-то стали настоящим откровением. Многие с восторгом восприняли эту злобную и честную сатиру на современное общество. Прошли годы, и по законам шоу-бизнеса история не могла не удостояться продолжения. Более того, в соответствии с правилами хорошего сивела, он должен быть масштабнее и зрелищнее оригинала.

Правда, многим поклонникам бестселлера идея продолжения казалась почти кощунственной. Но сивел все же увидел свет. И хоть он и вышел в формате «всего лишь» комикса, получился масштабным, зрелищным, громким и в разы более безумным, чем первоисточник. Оказалось, что это идеальный вариант продолжения — логично вытекающий из окончания книги и очень в духе романа. Поначало идея формы графической новеллы вызвала сомнения, но комикс пришелся ко двору: своими образным рядом, объ-



емными элементами, обрезанными фразами. Каждый новый кадр — как новый абзац, а значит стиль Паланика сохранен в лучшем виде.

#### «Гамп и компания», Уинстон Грум

История Фореста Гампа, блестяще показанная на экране Робертом Земекисом, тронула миллионы сердец. И вот писатель Уинстон Грум предлагает читателям новую встречу с «официально признанным идиотом». Сам Форест совершенно спокойно осознает и принимает эту данность. Просто его поведение среди людей иногда сильно отличается от формально-общепринятого...

«Гамп и компания» — книга о том, как сложилась жизнь Фореста дальше. И еще одна возможность для читателя увидеть мир глазами «идиота с диагнозом».

Она получилась очень трогательной и смешной, радая легкой, но вместе с тем глубокой иронией. Сюжет завязан на том, что фирма Фореста разоряется и он ищет виновных: встречает то одних, то других совладельцев, снова попадает в безумные передеряги.

#### «Пойди поставь сторожа», Харпер Ли

Роман Харпер Ли «Убить пересмешника» вот уже много лет известен и любим во всем мире. Но мало кто знает о том, что на самом деле «Пойди поставь сторожа» в действительности была первой книгой писательницы. Редактор издательства предложил Харпер Ли написать еще одну книгу, развернув воспоминания главной героини о детстве в полноценный роман. И именно эту книгу под названием «Убить пересмешника» узнали и полюбили читатели. А рукопись «Пойди поставь сторожа», казалось, была утрачена навсегда. Но, как известно, рукопись не горят.

Композиция романа «Пойди поставь сторожа» основывается на том, что взрослая дочь из Нью-Йорка приезжает домой, в маленький городок в Алабаме, навестить пожилого отца и родных. Там же ее ждет жених — друг детства и преемник отцовского юридического бизнеса. Общаясь с близкими, узнавая их с новой стороны, удивляясь и расстраиваясь неожиданным открытиями, Джин-Луиза Финч вспоминает свое детство и отрочество, буквально ныряет в воспоминания.

#### «Девушка Online: в турне», Зои Сагг

«Девушка онлайн: в турне» — это продолжение книги «Девушки онлайн», которая моментально стала бестселлером. Что не удивительно — у Зои великолепно получилось совместить в книге свой опыт с невероятно увлекательной историей главной героини, честно говоря, напоминающей диснеевские фильмы, которые, по собственным словам, автор обожает.

Вторая книга описывает события, которые произошли после всей той шумихи, вызванной блоггом Пенни и Бруклинского Парня. У Пенни Портер все отлично: она сдала все экзамены и после разлуки с Ноем — набирающим популярность рок-музыкантом, с которым она познакомилась на Рождество — едет с ним на гастроли по Европе. Но как всегда ее ждут неприятности: все ли так радужно в турне, как обещал ее парень? И стоит ли тратить жизнь, живя в тени своего парня? А так же ее начинает преследовать кто-то под ником ЧистаяПравда.

#### «Бесконечное море», Рик Янси

«Бесконечное море» — вторая часть бестселлера «Пятая волна» (по первой книге, кстати, был снят не совсем удачный фильм). Собственно, первая часть повествует о том, как некая инопланетная раса, остро нуждающаяся в новом доме, решила, что Земля — идеальный вариант. Но есть одна небезопасная проблема — люди. Впрочем, что мы делаем, к примеру с тараканами, населяющими нашу свежесоборенную квартиру? Правильно — выводим. И не самыми гуманными методами. Инопланетянам в этом смысле ничто человеческое, оказывается, не чуждо, и на коренных жителей приростного ими жилища обрушиваются отключение электричества, цунами, эпидемия, глухоты. Правда, люди оказываются немногим умнее тараканов и уходят в партизаны.

Собственно именно с этого и начинается вторая часть книги. По сравнению с первой частью сюжет немного сменил направленность — огнестрельное оружие сменилось психологическим, а полем битвы стал не внешний мир, а человеческие сердца и души. Но, несмотря на смену стратегии и тактики, на новые методы и оружие, у человечества все еще есть надежда на лучший исход.

# Таинство женской души в иллюстрациях Анны Лян

### Выставка

В век цифровых технологий компьютерная графика стала столь же привычным способом самовыражения, как кисти, краски и холст. Художники каждый день совершенствуют свои техники исполнения, наделяя персонажей не только красочными образами, но и осмысленным взглядом, а порой и самой настоящей душой. Многие из приверженцев виртуального арта не боятся поделиться крупицами своего творчества с другими. Так, 28 июля в алматинском ресторане Leo's Cafe & Terrace состоится открытие персональной выставки цифрового искусства иллюстратора Анны Лян.

Ольга ЗНАМЕНСКАЯ

Анна выросла в Узбекистане, в городе Ташкенте. Школу и художественный колледж закончила там же. Пять

лет назад приехала в Алматы на учебу в головную Архитектурно-строительную академию. После окончания начала работу в рекламном агентстве, где и работает по сей день. Анна вспоминает, что впервые услышала о графическом планшете во время учебы в колледже. В тот момент ей безумно захотелось его освоить, но усиленно работать с этим «чудом техники» она начала лишь спустя год.

Первые работы создавались робкой дрожащей рукой: это были иллюстрации с изображением мультяшных персонажей. Сейчас Анна часто рисует картины на заказ, в принципе, это часть ее работы, а в свободное время творит для себя. Для того, чтобы угодить заказчику, девушка трудится несколько дней, а те картины, которые рождаются при участии ее свободного воображения, занимают не так много времени, где-то 3–4 часа. Героями ее произведений почти всегда являются женщины.

«Рисовать я люблю с детства, — признается Анна, — вспомните: маленькие мальчики рисуют машинки и роботов, маленькие девочки — принцесс и русалок. Какая-то часть моего детства по-прежнему живет во мне. Все работы, представленные на выставке «Она», — это своего

рода путь моих экспериментов. Они отличаются по стилю и технике, но во всех из них присутствует женское начало. Я попыталась уловить это состояние, когда в женщине можно разглядеть загадочность, задумчивость, отрешенность или даже светлую грусть».

Анна отмечает, что многие скептически относятся к данному жанру искусства. «Наверное, потому что классическая живопись натуральна и ее, как говорится, можно увидеть вживую и даже потрогать, — рассуждает художница, — но, как бы ни было, цифровое искусство в наши дни невероятно актуально, к тому же оно дарит столько возможностей! Вряд ли оно когда-нибудь вытеснит классическую живопись, но и одно другому не мешает».

По словам художницы, кумиром цифрового искусства для нее является известный бразильский иллюстратор Тьяго Хойсел. Она старается равняться на него. Его технику, стиль и подачу она вряд ли захочет перенять, потому что, как и любой художник, она стремится к индивидуальности, но его иллюстрации, безусловно, вдохновляют на то, чтобы покорять все новые и новые цифровые горизонты.

# Weekend с «Курсивъ»

### Анонс

#### Показ спектакля «Shakespeare Live!»

30 июля в 15:00

У жителей Астаны и Алматы есть удивительный шанс провести свои выходные с пользой для души. Все самые яркие и интересные мероприятия — в подборке «Къ».

Место: Kinopark 11 ESENTAI, пр. Аль-Фараби, 77/8

### Мероприятия в Алматы

#### Выставка фотографий «Стихия Тянь-Шаня»

с 8 июля по 7 августа

Авторами экспозиции, насыщенной 70 снимков, являются известный алматинский фотограф Деонисий Мить и Александр Зырянов, который на протяжении многих лет занимается альпинизмом и ведет духовно-просветительскую работу среди любителей этого вида спорта. На кадрах изображены живописные уголки тянь-шаньского высокогорья, путь к которым трудный и не каждому под силу.

Место: ТРЦ Mega Alma-Ata, ул. Розыбакиева, 263

#### Фестиваль мороженого «БалмузDAY»

30 июля с 10:00 до 20:00

Фестиваль мороженого «БалмузDAY» — это однодневное праздничное мероприятие, ежегодно проводимое в летний период и посвященное любимому всеми холодному лакомству. Этот проект с обширной развлекательной программой, торговлей мороженым, конкурсами и концертом, нацелен на разную аудиторию: семейную, молодежную, детскую и т.д. Вход на мероприятие — свободный.

Место: Центральный парк культуры и отдыха, ул. Гоголя, 1

#### Спектакль в жанре вербатим Stay True

30 и 31 июля в 19:00

Stay True — это спектакль, в котором истории, рассказанные простыми людьми, воплощаются актерами на сцене театра. Зрители увидят любимых актеров театра «Бункер», каждый из которых перевоплотится в своего персонажа и покажет отдельную историю, рассказанную простым человеком, живущим в нашем городе. Актеры постараются передать зрителям все эмоции, чувства и интонации своих персонажей.

Этот необычный спектакль, основанный на реальных историях, не оставит равнодушным ни одного зрителя.

Место: Арт-убежище «Бункер», ул. Досмухамедова, 78

#### Sunday Jazz Night vol.5

31 июля в 19:00

Традиционный ежемесячный джазовый вечер вновь ждет гостей. Хедлайнером этого вечера выступит Kleo Jazz Band. В составе этой группы собраны прекрасные исполнители: Александра Клео (вокал), Вячеслав Тихонов (контрабас), Владимир Демченко (пиано), Кайрат Ахметов (ударные), и каждый из них известен своей любовью к джазовой музыке.

Место: Бар Entrecote, ул. Богенбая батыра, 132

### Мероприятия в Астане

#### Большой российский манежный цирк Millenium

30 июля

Цирк «Миллениум» представит свою программу в главном цирке республики. Программа представляет собой современное направление циркового искусства: паркур, брейк-данс, воркаут, акробатика, воздушные гимнасты, клоуны. Выступление пройдет в виде красочного шоу с упором на стилизацию: уникальные костюмы, декорации, оформление и необычная атмосфера. Представление цирка «Миллениум» — это результат совершенствования циркового искусства и эксцентрики за долгие годы.

Место: Столичный цирк, пр. Кабанбая батыра, 5

#### Городской книгообмен

30 июля

Книжный блог I Book You и Del para приглашают гостей на городской книгообмен в Астане. Книгообмен — это удобно и экологично, полезно и интересно, весело и интеллектуально! Ваши книги находят новых хозяев, а вы получаете новые книги, не затрачивая на это средств.

Место: Ресторан Del Papa, пр. Абая, 59

#### Концерт «Двойное вдохновение»

30 июля в 18:00

В Камерном зале состоится концерт «Двойное вдохновение» фортепианного дуэта Lotus Bleu в составе пианистов, лауреатов международных конкурсов Александры Егоровой и Аи Булатовой.

Место: ГАТОБ «Астана Опера», пр. Туран (угол. ул. Сарайшык)

В САМОМ СЕРДЦЕ ЕВРАЗИИ

## АЛМАТЫ - КИЕВ ТЕПЕРЬ ЕЖЕДНЕВНО

«Эйр Астана» увеличивает частоту полетов в Киев. Прямые рейсы из Алматы в Киев теперь выполняются ежедневно на авиалайнере «Эрбас-А320».

air astana